



ҚАЗАҚСТАН РЕСПУБЛИКАСЫ
БІЛІМ ЖӘНЕ ҒЫЛЫМ МИНИСТРЛІГІ
МИНИСТЕРСТВО ОБРАЗОВАНИЯ И НАУКИ
РЕСПУБЛИКИ КАЗАХСТАН
MINISTRY OF EDUCATION AND SCIENCE
OF THE REPUBLIC OF KAZAKHSTAN



Л. Н. ГУМИЛЕВ АТЫНДАҒЫ
ЕУРАЗИЯ ҰЛТТЫҚ УНИВЕРСИТЕТІ
ЕВРАЗИЙСКИЙ НАЦИОНАЛЬНЫЙ
УНИВЕРСИТЕТ ИМ. Л. Н. ГУМИЛЕВА
GUMILYOV EURASIAN
NATIONAL UNIVERSITY



Студенттер мен жас ғалымдардың
«Ғылым және білім - 2015»
атты X Халықаралық ғылыми конференциясының
БАЯНДАМАЛАР ЖИНАҒЫ

СБОРНИК МАТЕРИАЛОВ
X Международной научной конференции
студентов и молодых ученых
«Наука и образование - 2015»

PROCEEDINGS
of the X International Scientific Conference
for students and young scholars
«Science and education - 2015»

УДК 001:37.0
ББК72+74.04
Ғ 96

Ғ96

«Ғылым және білім – 2015» атты студенттер мен жас ғалымдардың X Халық. ғыл. конф. = X Межд. науч. конф. студентов и молодых ученых «Наука и образование - 2015» = The X International Scientific Conference for students and young scholars «Science and education - 2015». – Астана: <http://www.eni.kz/ru/nauka/nauka-i-obrazovanie-2015/>, 2015. – 7419 стр. қазақша, орысша, ағылшынша.

ISBN 978-9965-31-695-1

Жинаққа студенттердің, магистранттардың, докторанттардың және жас ғалымдардың жаратылыстану-техникалық және гуманитарлық ғылымдардың өзекті мәселелері бойынша баяндамалары енгізілген.

The proceedings are the papers of students, undergraduates, doctoral students and young researchers on topical issues of natural and technical sciences and humanities.

В сборник вошли доклады студентов, магистрантов, докторантов и молодых ученых по актуальным вопросам естественно-технических и гуманитарных наук.

УДК 001:37.0
ББК 72+74.04

ISBN 978-9965-31-695-1

©Л.Н. Гумилев атындағы Еуразия
ұлттық университеті, 2015

Проанализировав ч. 1 данной статьи, можно сделать вывод о том, что у консульских должностных лиц существует обязанность давать свидетельские показания, но при ее неисполнении отсутствуют какие-либо последствия. Мы считаем данную формулировку ошибочной т.к. данное действие в таком изложении уже является правом. Исходя из вышесказанного, видится два пути решения этой проблемы:

1. Необходимо изменить название данной статьи, закрепив в нем не обязанность, а право давать свидетельские показания, либо

2. Установить в статье санкции для консульского должностного лица за отказ от дачи свидетельских показаний.

Но учитывая специфику статуса консульских должностных лиц, а также ряд субъективных факторов, которые могут оказать влияние на исполнение консульских функций, считаем наиболее приемлемым вариант закрепления в статье 44 Венской конвенции 1963 года права консульских должностных лиц давать свидетельские показания.

Таким образом, на основе анализа нормативно-правовой базы правового положения консульских должностных лиц, нам удалось обратить внимание на актуальные проблемы и предложить наиболее рациональные пути их решения.

Список использованных источников

- 1 Дипломатический словарь. - М., 1984-86.
- 2 Ковалев А.А. Привилегии и иммунитеты в современном международном праве. - М., 1986.
- 3 Советский ежегодник международного права. 1961. - М., 1962.
- 4 Венская конвенция о консульских сношениях (Вена, 24 апреля 1963)
- 5 Консульская конвенция между Союзом Советских Социалистических Республик и Соединенным Королевством Великобритании и Северной Ирландии (Москва, 2 декабря 1965 года).
- 6 Консульская конвенция между Союзом Советских Социалистических Республик и Соединенными Штатами Америки.

УДК 339.5.01

ТАМОЖЕННЫЙ СОЮЗ КАК ФОРМА МЕЖДУНАРОДНОЙ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ ИНТЕГРАЦИИ

Халметова Юлдуз Фуркатқызы

Yulduz_19.92@mail.ru

магистрант 2 курса специальности «Международное право» ЕНУ имени
Л.Н.Гумилева, Астана, Казахстан

Научный руководитель – С.Н. Сарсенова, к.ю.н., доцент кафедры международного
право ЕНУ имени Л.Н.Гумилева, Астана, Казахстан

Условия глобализации экономических связей, участие Республики Казахстан в международных торгово-экономических отношениях и все большего ее включения в мировое хозяйство, формирование таможенного союза с участием Республики Казахстан, определяет увеличивающуюся роль таможенного регулирования как механизма государственного регулирования экономики. Таможенный союз (ТС) – соглашение двух или более государств (форма межгосударственного соглашения) об отмене таможенных пошлин в торговле между ними, форма коллективного протекционизма от третьих стран [1].

Экономический союз – один из видов торговых блоков, характеризующийся следующими признаками:

– отмена таможенных пошлин в торговле между странами союза, форма коллективного протекционизма от третьих стран.

- наличие соглашений о свободе передвижения других факторов производства, то есть капитала и рабочей силы.
- наличие соглашений о гармонизации фискальной и монетарной политики.

В последние десятилетия во всемирном хозяйстве происходят сложные процессы сближения и взаимопроникновения национальных хозяйств нескольких стран, направленные на создание единого хозяйственного организма и получившее название интеграции. Она пронизывает самые различные стороны экономической и политической жизни интегрирующихся стран.

Интеграция как высшая форма проявления интернационализации хозяйственной жизни, как результата очень высокого уровня международного разделения труда и кооперационных связей. Можно сказать, что при этом международные экономические связи становятся настолько прочными, что происходит глубокое взаимопереплетение национальных процессов воспроизводства.

Интеграция (от лат. *integer* - целый) – означает объединение экономических субъектов, углубление их взаимодействия, развитие связей между ними [2]. Экономическая интеграция имеет место, как на уровне национальных хозяйств целых стран, так и между предприятиями, фирмами, компаниями, корпорациями. Экономическая интеграция проявляется в расширении и углублении производственно-технологических связей, совместном использовании ресурсов, объединении капиталов, в создании друг другу благоприятных условий осуществления экономической деятельности, снятии взаимных барьеров.

Экономическая интеграция (*integration, от лат. integratio – восстановление*) – взаимодействие и взаимоприспособление национальных хозяйств разных стран, ведущая к их постепенному экономическому слиянию [3]. На межгосударственном уровне интеграция происходит путем формирования региональных экономических объединений государств и согласования их внутренней и внешней экономической политики. Взаимодействие и взаимоприспособление национальных хозяйств проявляется, прежде всего, в постепенном создании «общего рынка» – в либерализации условий товарообмена и перемещения производственных ресурсов (капитала, труда, информации) между странами.

Предпосылки международной экономической интеграции состоят из:

1. Близости уровней экономического развития и степени рыночной зрелости интегрирующихся стран.

За редким исключением межгосударственная интеграция развивается либо между индустриальными странами, либо между развивающимися странами. Даже в рамках индустриальных и в рамках развивающихся стран интеграционные процессы идут наиболее активно между государствами, находящимися на примерно одинаковом уровне экономического развития. Попытки объединений интеграционного типа между индустриальными и развивающимися государствами, хотя и имеют место, находятся на раннем этапе становления, не позволяющем пока сделать однозначные выводы о степени их эффективности. В этом случае из-за изначальной несовместимости хозяйственных механизмов они обычно начинаются с различного рода переходных соглашений об ассоциации, специальном партнерстве, торговых преференциях и т.п., срок действия которых растягивается на многие годы до тех пор, пока в менее развитой стране не будут созданы рыночные механизмы, сопоставимые по степени зрелости с механизмами более развитых стран.

2. Географической близости интегрирующихся стран, наличие в большинстве случаев общей границы и исторически сложившихся экономических связей.

Большинство интеграционных объединений мира начинались с нескольких соседних стран, расположенных на одном континенте, в непосредственной географической близости друг от друга, имеющих транспортные коммуникации и нередко говорящих на одном языке. К изначальной группе стран - интеграционному ядру, - ставших инициаторами интеграционного объединения, подключались другие соседние государства.

3. *Общности экономических и иных проблем, стоящих перед странами в области развития, финансирования, регулирования экономики, политического сотрудничества и т.д.*

Экономическая интеграция призвана решить набор конкретных проблем, которые реально стоят перед интегрирующимися странами. Очевидно поэтому, например, страны, главная проблема которых - создание основ рыночной экономики, не могут интегрироваться с государствами, в которых развитость рынка достигла такого уровня, что требует введения общей валюты. Также и страны, у которых главной является проблема обеспечения населения водой и пищей, не могут сочетаться с государствами, обсуждающими проблемы свободы межгосударственного движения капитала.

4. *Демонстрационный эффект.*

В странах, создавших интеграционные объединения, обычно происходят положительные экономические сдвиги (ускорение темпов экономического роста, снижение инфляции, рост занятости и т.д.), что оказывает определенное психологическое воздействие на другие страны, которые, конечно, следят за происходящими изменениями. Демонстрационный эффект проявился, например, наиболее ярко в желании многих стран бывшей рублевой зоны как можно быстрее стать членами ЕС, даже не имея для этого сколько-нибудь серьезных макроэкономических предпосылок.

5. *«Эффект домино».*

После того как большинство стран того или иного региона стали членами интеграционного объединения, остальные страны, оставшиеся за его пределами, неизбежно испытывают некоторые трудности, связанные с переориентацией экономических связей стран, входящих в группировку, друг на друга. Это нередко приводит даже к сокращению торговли стран, оказавшихся за пределами интеграции. Некоторые из них, даже не имея существенного первичного интереса в интеграции, высказывают заинтересованность в подключении к интеграционным процессам просто из-за опасения остаться за ее пределами. Этим, в частности, объясняется быстрое заключение многими латиноамериканскими странами соглашений о торговле с Мексикой после ее вхождения в Североамериканскую зону свободной торговли – НАФТА [4, 5].

На протяжении многих лет интеграционные процессы набирали силу, но сравнительно недавно они вышли на новый организационный уровень. Этому способствовало установление нормативной базы и методологических основ интеграции. Результаты, достигнутые в рамках экономического и таможенного взаимодействия стран на международном уровне, позволили развить активную деятельность практически во всех сферах сотрудничества государств, что обуславливает невозможность полноценной реализации всех направлений намеченного совместного взаимодействия. Поэтому представляется целесообразным выделить приоритетные направления, сосредоточить свои усилия на их реализации и решать ближайшие проблемы интеграции, в частности, завершение оформления в полном объеме режима свободной торговли, создание общей унифицированной системы таможенного регулирования, формирование транспортного союза, совместное развитие энергетического рынка и другие. Для достижения всех этих целей и необходим четкий понятийный и грамотный административный аппараты управления.

Экономическая интеграция имеет в своей основе ряд объективных факторов, среди которых важнейшее место занимают:

- глобализация хозяйственной жизни;
- углубление международного разделения труда;
- общемировая по своему характеру научно-техническая революция;
- повышение открытости национальных экономик.

Все эти факторы взаимообусловлены и подтверждены признаками.

Признаками интеграции являются:

- взаимопроникновение и переплетение национальных производственных процессов; на этой основе происходят глубокие структурные изменения в экономике стран-участниц;

- необходимость и целенаправленное регулирование интеграционных процессов; возникновение межгосударственных (наднациональных или надгосударственных) структур (институциональные структуры) [6].

Условия интеграции:

- развитая инфраструктура;
- наличие политических решений правительства (создание условий для интеграции - политическая и экономическая база).

Уровни интеграции:

- макроэкономический (государственный уровень);
- микроэкономический (межфирменный - ТНК).

Развивающиеся страны создают интеграционные группировки для преодоления проблем индустриализации. Число группировок в развивающихся странах составляет приблизительно от 35 до 40.

Цели и значения международной экономической интеграции:

1. Использование преимуществ экономии от масштаба за счет расширения размеров рынка, сокращения транзакционных издержек.

2. Создание более стабильной и предсказуемой среды для взаимной торговли, а также благоприятной внешнеполитической среды, т.е. укрепление взаимопонимания и сотрудничества участвующих стран в политической, военной, социальной, культурной и других неэкономических областях.

3. Создание блока стран для участия в многосторонних торговых и иных переговорах.

4. Содействие структурной перестройке экономики стран, осуществляющих глубокие экономические реформы, при подключении их к региональным торговым соглашениям со странами, находящимися на более высоком уровне рыночного развития.

5. Поддержание молодых отраслей национальной промышленности, для которых в этом случае возникает более широкий региональный рынок.

6. Достижение наиболее высокой эффективности производства.

7. Возможность регуляции социально-экономических процессов на региональном уровне.

8. Насыщение рынка товарами.

Обеспечение экономической и политической консолидации и международной военной безопасности [7].

Преимущества экономической интеграции:

1. Увеличение размеров рынка - действие сквозь масштабы производства (для стран с малой емкостью национального рынка), на этой основе необходимо определение оптимального размера предприятия.

2. Растет борьба между странами.

3. Обеспечение лучших условий торговли.

4. Расширение торговли параллельно с улучшением инфраструктуры.

Распространение новых технологий [8].

Недостатки экономической интеграции:

1. Для более отсталых стран интеграция приводит к оттоку ресурсов (факторов производства), идёт перераспределение в пользу более сильных партнёров.

2. Олигопольный сговор между ТНК стран - участниц, что приводит к повышению цен.

3. Эффект потерь от увеличения масштабов производства при очень сильной концентрации.

Международная экономическая интеграция рассматривается (особенно в ее западноевропейском варианте) как трехуровневая модель. На микроуровне, т.е. на корпоративном уровне, когда отдельные компании вступают в прямые хозяйственные связи, развертывают интеграционные процессы. На межгосударственном уровне, когда

целенаправленная деятельность государства (коллективная или односторонняя) способствует интеграционным процессам переплетения труда и капитала в пределах той или иной группы стран, обеспечивает функционирование особых интеграционных инструментов. *Национальный уровень*, на котором страны-участницы добровольно передают ряд политико-экономических функций [9].

Формы международной экономической интеграции:

Зона свободной торговли (Free trade area) – тип международной интеграции, при котором страны-участники отменяют таможенные пошлины, налоги и сборы, а также количественные ограничения во взаимной торговле. Это более глубокий тип интеграции, чем преференциальные соглашения. За каждой страной-участницей сохраняется право на самостоятельное и независимое определение режима торговли по отношению к третьим странам. В большинстве случаев условия зоны свободной торговли распространяются на все товары кроме продуктов сельского хозяйства. Зона свободной торговли может координироваться небольшим межгосударственным секретариатом, расположенным в одной из стран-членов, но обычно обходятся без него, а основные параметры своего развития страны согласовывают на периодических совещаниях руководителей соответствующих ведомств.

Соглашение о свободе торговли стран Юго-Восточной Азии (АСЕАН - Association of South East Asian Nations) - одна из крупнейших региональных организаций, объединяющая все страны Юго-Восточной Азии (1967 г.). Провозгласила своей целью содействие экономическому, социальному и культурному развитию стран-участниц, обеспечение безопасности от вмешательства извне. Высший орган – собирающаяся один раз в три года Конференция глав государств и правительств. Центральный руководящий орган – ежегодная встреча министров иностранных дел. Имеется постоянный секретариат, территориально расположенный в Джакарте (Индонезия) [10].

Североамериканская зона свободной торговли - НАФТА (North American Free Trade Agreement - NAFTA) – соглашение между США, Канадой и Мексикой, вступившее в силу с 1994 г. Соглашение предусматривает поэтапную ликвидацию таможенных тарифов и нетарифных барьеров как для промышленных, так и для сельскохозяйственных товаров, защиту прав интеллектуальной собственности, выработку общих правил для инвестиций, либерализацию торговли услугами и создание эффективного механизма для разрешения торговых споров между странами-участницами;

Европейская ассоциация свободной торговли – в 1960 г. подписано соглашение между Исландией, Лихтенштейном, Норвегией, Швейцарией;

Балтийская зона свободной торговли – соглашение между Латвией, Литвой и Эстонией, подписанное в 1993 г.;

Центрально-европейское соглашение о свободной торговле - соглашение между Венгрией, Польшей, Румынией, Словакией, Словенией и Чехией, подписанное в 1992 г.;

Австралийско-Новозеландское торговое соглашение об углублении экономических связей, подписанное этими двумя странами в 1983 г.;

Зона свободной торговли между Колумбией, Эквадором и Венесуэлой, - соглашение было подписано перечисленными странами в 1992 г.;

Бангкокское соглашение – соглашение между Бангладешем, Индией, Республикой Корея, Лаосом, Шри-Ланка, подписанное в 1993 г [11].

Таможенный союз (Customs union) – тип международной интеграции, предполагающий согласованную отмену странами-участницами союза национальных таможенных тарифов и введение общего таможенного тарифа и единой системы нетарифного регулирования торговли в отношении третьих стран; образование единой таможенной территории. Таким образом, таможенный союз - это более глубокий тип интеграции, чем зона свободной торговли.

В соглашении о создании таможенного союза оговариваются следующие моменты:

- снятие внутренних таможенных границ между странами-членами союза;

- перенос таможенного контроля на внешний периметр союза;
- устранение таможенных процедур во взаимной торговле товарами национального производства;
- унификацию форм и методов сбора внешнеторговой статистики;
- согласование форм и методов предоставления льгот участникам внешнеэкономической деятельности;
- введение общей для всех стран-участниц таможенного союза системы тарифного и нетарифного регулирования при торговле с третьими странами;
- создание общей системы преференций.

Страны договариваются о создании межгосударственных органов, координирующих проведение согласованной внешнеторговой политики. Обычно они принимают форму периодических совещаний министров, руководящих соответствующими ведомствами, которые в своей работе опираются на постоянно действующий межгосударственный секретариат.

Экономический союз (Economic union) – тип международной интеграции, предусматривающий наряду с общим таможенным тарифом и свободой движения товаров и факторов производства координацию макроэкономической политики и унификацию законодательств в ключевых областях – валютной, бюджетной, денежной [11]. Это самый высокий уровень *экономической интеграции*. На этом этапе развития интеграции возникает как потребность в органах, наделенных не просто способностью координировать действия и наблюдать за экономическим развитием стран-участниц, но и принимать оперативные решения от лица группировки в целом. Правительства согласованно уступают часть государственного суверенитета в пользу межгосударственных органов с функцией наднационального регулирования.

Сегодня в условиях функционирования таможенного союза Казахстан и его позиции выглядят неоднозначно, в определенной сфере страна имеет убытки, но есть и преимущества. Следует помнить о том, что Евразийская интеграция и ее часть – Таможенный союз, направлена на долгосрочную интеграцию.

Список использованных источников

- 1 Информационный портал Федеральной таможенной службы [Электронный ресурс]. Режим доступа World Wide Web URL: <http://www.customs.ru>
- 2 Краткий внешнеэкономический словарь-справочник. -М.: Международные отношения. -М, 2013.-53с.
- 3 Киреев А.Н. Международная экономика. – М.: Международная экономика, 2009. -361с.
- 4 Авдокушин, Е.Ф. Международные экономические отношения// М.:Юрист, 2009. -207с.
- 5 Мовсесян А. Г., Огневцев С. Б. Мировая экономика. – М.: Финансы и статистика, 2011. -345с.
- 6 Николаева.И.П. Мировая экономика / Под ред. Николаевой И. П. – М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2010. -84с.
- 7 Хейфец. В.Л, Овденко. А.А. Международная интеграция -Спб.: ГУАП, 2009. - 199с.
- 8 Овчаренко. Н.Е. Модели современных интеграционных процессов. -М.: Проспект, 2011. -234с.
- 9 Пебро М.Л., Международные экономические, валютные и финансовые отношения.-М.Папирус, 2010. -90с.
- 10 Журавлева Г. П. Экономика. – М.: Юрист, 2010. -271с.
- 11 Щербанин Ю.А., Рожков К.Л., Рыбалкин В.Е., Фишер Г..-М.: Международные экономические отношения. Интеграция: учебное пособие для вузов.//Банки и Биржи.-М, ЮНИТИ, 2010. -68с.