

прикладывает немалые усилия по развитию соседнего с Казахстаном Синьцзян-Уйгурского автономного района. Реализация этих инициатив создает предпосылки для дополнительных экспортоориентированных производств и условия для увеличения грузовой базы в непосредственной близости от Казахстана. Создав выгодные условия для транзита и ликвидировав существующие физические и нефизические барьеры, Казахстан выступит в качестве сухопутного моста между Востоком и Западом, открыв путь товарам из западной части Китая в Европу, Россию, страны Персидского залива, Центральной Азии, Кавказа.

Список использованных источников

1. Нурпеисова Г.Б. «Цифровая логистика в транспортной отрасли». - Алматы: Нур-Принт, 2020. - 432 стр.
2. Дмитриев А.В. «Логистика транспортно-экспедиторских услуг», 2017. - 385 с.
3. Балгабеков Т.К., Бекмуратова Ж.Р. Особенности транспортно-логистических систем для различных видов транспорта // Труды Международной научно-практической конференции «Интеграция науки, образования и производства – основа реализации Плана нации». (Сагиновские чтения № 8), 23-24 июня 2016. - С. 259-261
4. Логистикалық тізбек туралы мақала Нурбаева А.Т., Толысбаев Б.С., Алимбетов У.С., Турдиева З.М. Управление инновационным развитием транзитных перевозок на железнодорожном транспорте. //Вестник университета «Туран». - 2022(3) – № 5. - 248-259.
5. Николайчук В. Е. Транспортно-складская логистика: учебное пособие / В. Е. Николайчук. 4-е изд. Москва: Дашков и К', 2018. - 452 с.

ӘОЖ 501.287

СARGOMART БИРЖАЛЫҚ ПЛАТФОРМАСЫН ПАЙДАЛАНУ КЕЗІНДЕ «СТИЛ РИЧ» ЖШС МЫСАЛЫНДА КӘСІПОРЫННЫҢ ЛОГИСТИКАЛЫҚ ҚЫЗМЕТІН ЖАҚСARTY

Турлубек Канат Булатулы

tanaknaya@gmail.com

«Көлікті пайдалану және жүк қозғалысы мен тасымалды ұйымдастыру»
кафедрасының магистранты, Л.Н. Гумилев атындағы ЕҰУ, Астана, Қазақстан
Ғылыми жетекші: Мухаметжанова А.В.

Аннотация. "Сargomart биржалық платформасын пайдалану кезінде "Стил Рич" ЖШС мысалында кәсіпорынның логистикалық қызметін жақсарту" мақаласы "Стил Рич" ЖШС мысалында логистикалық процестерді оңтайландыру үшін Сargomart платформасын енгізу мен пайдаланудың практикалық тәжірибесіне егжей-тегжейлі талдау ұсынады.

Зерттеу платформаны таңдаудан және оны кәсіпорынның қолданыстағы логистикалық инфрақұрылымына біріктіру процесінен бастап нақты нәтижелер мен жақсартуларды талдауға дейінгі көптеген аспектілерді қамтиды. Автор Сargomart биржалық жүйесінің тиімділігін "Стил Рич" ЖШС контекстінде қарастырады, көлікті ыңғайлы брондау және жүктерді қадағалау жүйесі сияқты құралдардың артықшылықтарын атап көрсетеді.

"Стил Рич" ЖШС-нің мысалы арқылы мақала сargomart-ты пайдалану жеткізу уақытын қысқартуға, маршруттарды оңтайландыруға, жабдықтау тізбегіндегі ашықтықты жақсартуға және логистика шығындарын азайтуға қалай ықпал еткенін көрсетеді. Талдау нәтижелері логистика саласындағы кәсіпорындардың бәсекеге қабілеттілігін арттыру үшін биржалық платформаларды іс жүзінде қалай тиімді қолдануға болатындығы туралы қорытынды жасауға мүмкіндік береді. Бұл мақала "Стил Рич" ЖШС-де табысты іске асыру мысалында Сargomart платформасын пайдаланудың нақты практикалық пайдасын түсінуге

ұмтылатын бизнес-көшбасшылар мен логистика мамандары үшін құнды ресурс болып табылады.

Түйін сөздер. Cargomart биржалық платформа, маршрут, интеграция, экономикалық тиімділік, логистикалық оңтайландыру.

Кіріспе. Логистикалық қызмет ел экономикасын дамытудың негізгі элементін білдіреді. Бүгінгі таңда көлік компаниялары өздерінің логистикалық процестерін жетілдіру, пайданы арттыру және құжаттардың электрондық айналымына көшу мақсатында әртүрлі инновациялық технологияларды белсенді түрде енгізуде. Сондықтан көлік компанияларының логистикалық саласына заманауи инновациялық технологияларды енгізу маңызды мәнге ие болады. Ғылыми мақаланың мақсаты "Стил Рич" ЖШС логистикалық қызметі және оны Cargomart провайдерін пайдалану немесе пайдаланбау жағдайында салыстырмалы талдау туралы толық және объективті идеяны қалыптастыру болып табылады, бұл осы компанияның жеткізу тізбегінің тиімділігіне әсер ететін факторларды тереңірек түсінуге ықпал етеді. "Стил Рич" ЖШС компаниясы Ресей Федерациясынан Қазақстан Республикасына жүктерді автомобильмен тасымалдаудың едәуір бөлігін жүзеге асырады. Осыған байланысты логистикалық операцияларды оңтайландырудың өзекті шешімі ресейлік биржалық платформаны пайдалану болып табылады CargoMart.ru.

CargoMart.ru -бұл көлікті іріктеу және тапсырыс беру, сондай-ақ жүктерді іздеу қызметтерін ұсынатын логистика саласындағы инновациялық биржалық платформа. Сервис жүк иелері мен көлік компанияларына өзара іс-қимыл жасауға, мәмілелер жасауға және олардың орындалуын тиімді бақылауға мүмкіндік береді.

Платформа CargoMart.ru оны Ресейде 2015 жылы "ЖелДорЭкспедиция" ТК және "ПЭК"ТК қоса алғанда, көлік компаниялары тобы құрды. Платформаны құрудың негізгі мақсаты көлік компаниялары, жүк иелері және тасымалдаушылар үшін жұмыс жағдайларын жақсарту болды. Биржалық платформаны жасаушылар жүк пен көлікті іздеуді жеңілдету, сондай-ақ логистикалық операциялардың ашықтығы мен тиімділігін арттыру қажеттілігін көрді. Cargomart.ru Тапсырыс беруші мен тасымалдаушы делдалдарды айналып өтіп, тікелей өзара әрекеттесе алатын толық автоматтандырылған жүк тасымалдау биржасын ұсынады. Платформа Ресейдің қалалары мен аймақтары мен ТМД елдері бойынша ыңғайлы және жылдам іздеуді, сондай-ақ жүктердің бағасы, шарттары мен жеткізу күндері туралы толық ақпарат алу мүмкіндігін ұсынады. CargoMart.ru бұл ірі корпорацияларға да, шағын кәсіпорындарға да, жеке кәсіпкерлерге де қызмет көрсететін Ресейдегі ең танымал және сенімді биржалардың бірі. Платформа барлық пайдаланушылар үшін одан да ыңғайлы және тиімді өзара әрекеттесуді қамтамасыз ету мақсатында өз технологияларын жетілдіре отырып, белсенді дамып келеді. Cargomart электрондық алаңында жұмыс істеудің артықшылықтары әртүрлі аспектілерді қамтиды, соның ішінде:

Сапарларды үйлестіру: Платформа қатысушылар арасындағы Болашақ сапар процесін тиімді үйлестіруге мүмкіндік береді, бұл операцияларды жоспарлау мен үйлестіруді жақсартуға ықпал етеді.

Мобильді қосымша: компанияның мобильді қосымшасында жұмыс істеу логистикалық міндеттерді басқаруда икемділік пен ұтқырлықты қамтамасыз етеді, бұл қозғалыстағы көлік операцияларына қатысушылар үшін ыңғайлы және өзекті шешім болып табылады.

Әділ бағалар: жүк жөнелтушілер мен тасымалдаушылар тапсырыстарды қолайлы және әділ бағамен ала алады, бұл тараптар арасындағы әділ және өзара тиімді өзара әрекеттесуге жағдай жасайды.

Тасымалдаушыларға арналған тегін қызметтер: Cargomart онлайн алаңы тасымалдаушыларға өз қызметтерін тегін ұсынады, бұл қаржылық кедергілерді азайтады және платформаға қатысуды пайдаланушылардың осы санаты үшін қолжетімді етеді.

Wialon интеграциясы: Wialon бақылау платформасымен Интеграция Cargomart функционалдығын кеңейтеді, көлікті бақылау және басқарудың қосымша мүмкіндіктерін

ұсынады, мысалы, орналасқан жерді бақылау, отын шығынын талдау және басқа параметрлер, бұл көлік паркін басқарудың тиімділігін едәуір арттырады.

Жылдам құжат айналымы: Платформа құжаттардың тиімді және жедел алмасуын қамтамасыз етеді, бұл уақыттың кешігуін азайтады және жүйеге қатысушылар арасындағы өзара әрекеттесу процестерін жеңілдетеді. Бұл артықшылықтар Cargomart-ты жүк тасымалына қатысушылар үшін тартымды және тиімді онлайн платформа етеді, оларға ыңғайлылық, ашықтық және бәсекеге қабілетті жұмыс жағдайларын қамтамасыз етеді.

Cargomart биржалық платформасының провайдерінің қатысуымен "Стил Рич" компаниясының жеткізу тізбегіне экономикалық талдау жүргізу үшін, сондай-ақ "Восток-ВЭД" ЖШҚ клиентінің маршруттары мен тапсырыстарын бағалау үшін 01.11.2022-01.04.2023 аралығындағы кезеңде талдау жүргізілді. Төменде осы талдаудың негізгі нәтижелері келтірілген:

Cargomart негізгі клиенттері: "Корса" АҚ, KDV-Group, "Восток-ВЭД" ЖШҚ, "Восток-ВЭД" ЖШҚ маршруттары мен тапсырыстары: Маршруттар басталған қалалар: Жоғарғы Пышма, Айдарово, Толмачево.

Маршруттар Қазақстанның әртүрлі аймақтарына бағытталған: батыс, шығыс, солтүстік және оңтүстік. "Восток-ВЭД" ЖШҚ арқылы жоғарғы Пышмадан тапсырыс беру бағыттары Cargomart.ru:

Верхняя-Пышма-Петропавл, Верхняя -Пышма-Қостанай, Верхняя -Пышма-Астана, Верхняя -Пышма-Қарағанды, Верхняя -Пышма-Алматы, Верхняя -Пышма-Шымкент

Верхняя-Пышма-Алматы бағыты бойынша тапсырыстарды талдау: Талдау деректері бойынша осы бағыт бойынша тапсырыстардың жалпы саны анықталды. Экономикалық тиімділікті бағалау үшін Верхняя Пышма-Алматы бағыты бойынша ставкаларды есептеу жүргізілді. Экономикалық талдау "Стил Рич" компаниясына жеткізу тізбегін оңтайландыруға, оңтайлы маршруттарды таңдауға және тасымалдау қызметтеріне бәсекеге қабілетті бағаларды белгілеуге қатысты ақпараттандырылған шешімдер қабылдауға мүмкіндік береді.

		Ноябрь					
Дата заявки	Маршрут	Погрузка	Выгрузка	Начальная ставка	Итоговая ставка	Кол-во ставок	
31.10.2022	Верхняя Пышма-Петропавловс	02.11.2022	04.11.2022	70,000 руб	65,000 руб	11	
31.10.2022	Верхняя Пышма-Қарағанды	02.11.2022	05.11.2022	97,800 руб	85,800 руб	13	
31.10.2022	Верхняя Пышма-Алматы	03.11.2022	08.11.2022	133,600 руб	120,600 руб	14	
31.10.2022	Верхняя Пышма-Алматы	03.11.2022	08.11.2022	133,600 руб	120,600 руб	11	
31.10.2022	Верхняя Пышма-Алматы	04.11.2022	09.11.2022	133,600 руб	122,600 руб	10	
31.10.2022	Верхняя Пышма-Алматы	04.11.2022	09.11.2022	133,600 руб	121,600 руб	13	
06.11.2022	Верхняя Пышма-Кокшетау	08.11.2022	11.11.2022	80,000 руб	76,500 руб	8	
06.11.2022	Верхняя Пышма-Кокшетау	08.11.2022	11.11.2022	80,000 руб	80,000 руб	1	
07.11.2022	Верхняя Пышма-Петропавловс	09.11.2022	11.11.2022	60,000 руб	59,000 руб	3	
07.11.2022	Верхняя Пышма-Қарағанды	09.11.2022	12.11.2022	100,600 руб	90,600 руб	11	
07.11.2022	Верхняя Пышма-Алматы	10.11.2022	15.11.2022	138,700 руб	128,700 руб	11	
07.11.2022	Верхняя Пышма-Алматы	10.11.2022	15.11.2022	138,700 руб	138,700 руб	1	
07.11.2022	Верхняя Пышма-Алматы	11.11.2022	16.11.2022	138,700 руб	129,700 руб	10	
07.11.2022	Верхняя Пышма-Алматы	11.11.2022	16.11.2022	138,700 руб	129,700 руб	10	
07.11.2022	Верхняя Пышма-Астана	11.11.2022	14.11.2022	96,900 руб	96,900 руб	1	
10.11.2022	Верхняя Пышма-Астана	12.11.2022	15.11.2022	96,900 руб	79,900 руб	18	
10.11.2022	Верхняя Пышма-Петропавловс	12.11.2022	14.11.2022	65,000 руб	63,000 руб	4	
10.11.2022	Верхняя Пышма-Шымкент	13.11.2022	17.11.2022	150,700 руб	145,700 руб	6	
10.11.2022	Верхняя Пышма-Костанай	13.11.2022	15.11.2022	56,900 руб	50,900 руб	13	
11.11.2022	Верхняя Пышма-Қарағанды	13.11.2022	16.11.2022	104,200 руб	92,200 руб	13	
11.11.2022	Верхняя Пышма-Астана	14.11.2022	17.11.2022	96,900 руб	81,900 руб	16	
11.11.2022	Верхняя Пышма-Алматы	14.11.2022	19.11.2022	146,000 руб	133,000 руб	14	
11.11.2022	Верхняя Пышма-Алматы	15.11.2022	20.11.2022	146,000 руб	137,000 руб	10	
11.11.2022	Верхняя Пышма-Костанай	15.11.2022	17.11.2022	65,000 руб	51,500 руб	23	
15.11.2022	Верхняя Пышма-Астана	15.11.2022	17.11.2022	120,000 руб	106,000 руб	15	

Сурет 1 МС Excel-дегі қараша айы бойынша кесте форматындағы анализ

Жоғарыдағы кестеде әр бағыттың өзіндік бекітілген түсі болды. Бірінші бағанда Cargomart платформасына тапсырыс түскен күн, яғни аукционның басталу күні көрсетілген. Екінші бағанда маршруттың атауы көрсетілген. Үшінші және төртінші бағандарда тиеу-түсіру жұмыстарының мерзімдері көрсетілген. Бесінші бағанда аукционның бастапқы бағасы, ал алтыншы бағанда аукционның жеңімпаз бағасы көрсетілген. Жетінші бағанда аукционға қойылған ставкалар саны.

Кесте 1

Қараша айы бойынша Верхняя-Пышмадан өтетін тапсырыстар

№	Маршрут	Тапсырыс саны
1	Верхняя-Пышма – Шымкент	3
2	Верхняя-Пышма – Қарағанды	7
3	Верхняя-Пышма – Қостанай	3
4	Верхняя-Пышма – Астана	5
5	Верхняя-Пышма – Алматы	16
6	Верхняя-Пышма – Көкшетау	4
7	Верхняя-Пышма – Петропавл	3
Барлығы		41
Ескерту – автормен жасалды.		

Кесте 2

Желтоқсан айы бойынша Верхняя-Пышмадан өтетін тапсырыстар

№	Маршрут	Тапсырыс саны
1	Верхняя-Пышма – Шымкент	8
2	Верхняя-Пышма – Қарағанды	4
3	Верхняя-Пышма – Қостанай	3
4	Верхняя-Пышма – Астана	4
5	Верхняя-Пышма – Алматы	8
6	Верхняя-Пышма – Көкшетау	1
7	Верхняя-Пышма – Петропавл	1
Барлығы		29
Ескерту – автормен жасалды.		

Кесте 3

Қаңтар айы бойынша Верхняя-Пышмадан өтетін тапсырыстар

№	Маршрут	Тапсырыс саны
1	Верхняя-Пышма – Шымкент	3
2	Верхняя-Пышма – Қарағанды	6
3	Верхняя-Пышма – Қостанай	1
4	Верхняя-Пышма – Астана	4
5	Верхняя-Пышма – Алматы	7
6	Верхняя-Пышма – Көкшетау	1
7	Верхняя-Пышма – Петропавл	0
Барлығы		22
Ескерту – автормен жасалды.		

Ақпан айы бойынша Верхняя-Пышмадан өтетін тапсырыстар

№	Маршрут	Тапсырыс саны
1	Верхняя-Пышма – Шымкент	9
2	Верхняя-Пышма – Қарағанды	4
3	Верхняя-Пышма – Қостанай	2
4	Верхняя-Пышма – Астана	5
5	Верхняя-Пышма – Алматы	15
6	Верхняя-Пышма – Көкшетау	1
7	Верхняя-Пышма – Петропавл	1
Барлығы		37
Ескерту – автормен жасалды.		

Наурыз айы бойынша Верхняя-Пышмадан өтетін тапсырыстар

№	Маршрут	Тапсырыс саны
1	Верхняя-Пышма – Шымкент	7
2	Верхняя-Пышма – Қарағанды	9
3	Верхняя-Пышма – Қостанай	5
4	Верхняя-Пышма – Астана	12
5	Верхняя-Пышма – Алматы	13
6	Верхняя-Пышма – Көкшетау	6
7	Верхняя-Пышма – Петропавл	0
Барлығы		52
Ескерту – автормен жасалды.		

01.11.2022 мен 01.04.2023 аралығындағы кезеңде Верхняя Пышма-Алматы бағытына назар аударып отырып, "Стил Рич" компаниясы мен cargomart платформасы арасындағы ынтымақтастықтың экономикалық тиімділігіне талдау жасайық:

Тапсырыстардың жалпы саны:

–01.11.2022-01.04.2023 жылдар аралығында Верхняя Пышма пунктiнен 181 тасымалдауға тапсырыс берiлдi.

–Верхняя-Пышма-Алматы бағыты бойынша тапсырыстардың ең көп саны 59 құрады, бұл барлық тапсырыстардың шамамен 35% - құрайды.

Маусымдық факторлар: Желтоқсан мен қаңтардағы тапсырыстардың азаюы температура мен мерекелердің төмендеуіне байланысты болуы мүмкін, өйткені тасымалдаушылардың көпшілігі қаңтардың ортасынан бастап жұмыс істей бастайды.

Жоғарғы Пышма-Алматы бағытындағы "Стил Рич" компаниясы үшін әлеует:

– Әрбір үшінші тапсырыс Верхняя Пышма-Алматы бағытына тиесілі.
– "Стил Рич" компаниясының осы бағыт бойынша ай сайын 6 рейске дейін ұшуға мүмкіндігі бар, бұл 3 тартудың болуын ескереді.

Аукцион бағасын талдау:

– 5 ай бойы Верхняя Пышма-Алматы тапсырысы бойынша аукциондық бағаға талдау жүргізілді.

– Ынтымақтастықтың экономикалық тиімділігін егжей-тегжейлі талдау және бағалау үшін келесі аспектілерді қарастыру қажет:

- Cargomart пайдаланудың қосымша шығындары мен артықшылықтары.
- Әр рейстің рентабельділігі.
- Cargomart аукциондарына қатысу тиімділігі.

– Осы деректердің негізінде нақты сандық көрсеткіштерді шығарып, Верхняя Пышма-Алматы бағыты контекстінде Cargomart-пен ынтымақтастықтың пайдасы туралы неғұрлым дәл қорытынды жасауға болады.

Қараша айындағы Верхняя-Пышма – Алматы тапсырысы бойынша анализ

№	Тапсырыстың аукциондағы бастапқы баға, руб	Тапсырыс саны	Тапсырыстың кеткен бағасы (тапсырыс саны), руб
1	133 600	4	120 600 (2); 122 600 (1); 121 600 (1).
2	138 700	4	128 700 (1); 138 700 (1); 129 700 (2).
3	146 000	2	133 000 (1); 137 000 (1)
4	147 100	3	137 100 (1); 133 100 (1); 135 100 (1)
5	153 100	3	141 100 (1); 135 100 (2)
Тапсырыстардың аукциондағы бастапқы орташа бағасы – 142 612 руб			Тапсырыстардың аукционнан кеткен орташа бағасы – 122 731 руб
Ескерту – автормен жасалды.			

Егер ол ұсынылған ставкалар мен рубльдің орташа бағамын ескере отырып, Cargomart платформасы арқылы жұмыс жасаса, қараша айында "Стил Рич" компаниясының күтілетін табысын есептейміз:

"Стил Рич" компаниясының стандартты ставкалары:

Ұсынылған ақпаратқа сәйкес, "Стил Рич" компаниясының стандартты ставкалары 830 000 теңгеге тең.

Қараша айында Cargomart арқылы ставкалар:

Cargomart пайдалану компанияға 122 731 рубль мөлшерінде табыс алуға мүмкіндік береді делік, ҚР Ұлттық Банкінің ақпараты бойынша рубль бағамы 1 рубль=7.62 теңге, қараша айында Верхняя Пышма-Алматы бағыты бойынша рейске 935 210 теңге.

Қараша айында Cargomart арқылы күтілетін табыс:

Егер компания Cargomart арқылы жұмыс жасаса, қараша айындағы күтілетін кірісті Cargomart пайдаланудан түскен табыс пен компанияның стандартты ставкалары арасындағы айырмашылық ретінде есептеуге болады.

Күтілетін табыс 105 210 теңге.

Қараша айындағы табыс:

$$TR = Q * P_{орт}, \quad (1)$$

мұндағы Q – рейс саны, P_{орт} – бір рейстің орташа ставкасы

$$TR_{кар} = 6 * 122 731 = 736 386 \text{ руб} = 5 611 261 \text{ теңге}$$

Желтоқсан айындағы Верхняя-Пышма – Алматы тапсырысы бойынша анализ

№	Тапсырыстың аукциондағы бастапқы баға, руб	Тапсырыс саны	Тапсырыстың кеткен бағасы (тапсырыс саны), руб
1	156 100	3	136 100 (2); 137 100 (1).
2	156 500	3	133 500 (1); 134 500 (2).
3	156 900	2	140 900 (2).
Тапсырыстардың аукциондағы бастапқы орташа бағасы – 156 387 руб			Тапсырыстардың аукционнан кеткен орташа бағасы – 136 700 руб
Ескерту – автормен жасалды.			

Cargomart пайдалану компанияға 136 700 рубль мөлшерінде табыс алуға мүмкіндік береді делік, ҚР Ұлттық Банкінің ақпараты бойынша рубль бағамы 1 рубль=7.16 теңге, қараша айында Верхняя Пышма-Алматы бағыты бойынша рейске 978 772 теңге.

Желтоқсан айында Cargomart арқылы күтілетін табыс:

Егер компания Cargomart арқылы жұмыс жасаса, қараша айындағы күтілетін кірісті Cargomart пайдаланудан түскен табыс пен компанияның стандартты ставкалары арасындағы айырмашылық ретінде есептеуге болады.

Күтілетін табыс 148 772 теңге. Бұл Қараша айында Верхняя Пышма-Алматы бағыты үшін Cargomart платформасын пайдаланудың шамамен пайдасын бағалауға мүмкіндік береді. Желтоқсан айындағы табыс:

$$TR_{\text{желт}} = 6 * 136\,700 = 820\,200 \text{ руб} = 5\,872\,632 \text{ теңге}$$

Кесте 8

Қаңтар айындағы Верхняя-Пышма – Алматы тапсырысы бойынша анализ

№	Тапсырыстың аукциондағы бастапқы баға, руб	Тапсырыс саны	Тапсырыстың кеткен бағасы (тапсырыс саны), руб
1	182 900	7	139 900 (1); 140 900 (2); 149 900 (2); 150 900 (1); 169 900 (1).
Тапсырыстардың аукциондағы бастапқы орташа бағасы – 182 900 руб		Тапсырыстардың аукционнан кеткен орташа бағасы – 148 900 руб	
Ескерту – автормен жасалды.			

Cargomart пайдалану компанияға 148 900 рубль мөлшерінде кіріс алуға мүмкіндік береді делік, ҚР Ұлттық Банкінің ақпараты бойынша рубль бағамы 1 рубль=6.68 теңге, қараша айында Верхняя Пышма-Алматы бағыты бойынша рейске 994 652 теңге.

Қаңтар айында Cargomart арқылы күтілетін табыс:

Егер компания Cargomart арқылы жұмыс жасаса, қараша айындағы күтілетін кірісті Cargomart пайдаланудан түскен табыс пен компанияның стандартты ставкалары арасындағы айырмашылық ретінде есептеуге болады.

Күтілетін табыс 164 652 теңге.

Бұл қаңтар айында Верхняя Пышма-Алматы бағыты үшін Cargomart платформасын пайдаланудың шамамен пайдасын бағалауға мүмкіндік береді.

Қаңтар айындағы табыс:

$$TR_{\text{қаңт}} = 6 * 148\,900 = 893\,400 \text{ руб} = 5\,967\,912 \text{ теңге}$$

Кесте 9

Ақпан айындағы Верхняя-Пышма – Алматы тапсырысы бойынша анализ

№	Тапсырыстың аукциондағы бастапқы баға, руб	Тапсырыс саны	Тапсырыстың кеткен бағасы (тапсырыс саны), руб
1	200 000	15	159 000 (2); 153 000 (1); 168 000 (3); 169 000 (1); 160 000 (1); 155 000 (1); 167 000 (2); 166 000 (1); 173 000 (1); 200 000 (экспресс); 170 000 (1).
Тапсырыстардың аукциондағы бастапқы орташа бағасы – 200 000 руб		Тапсырыстардың аукционнан кеткен орташа бағасы – 166 800 руб	
Ескерту – автормен жасалды.			

Cargomart пайдалану компанияға 166 800 рубль мөлшерінде кіріс алуға мүмкіндік береді делік, ҚР Ұлттық Банкінің ақпараты бойынша рубль бағамы 1 рубль=6.2 теңге, қараша айында Верхняя Пышма-Алматы бағыты бойынша рейске 1 034 160 теңге.

Ақпан айында Cargomart арқылы күтілетін табыс:

Егер компания Cargomart арқылы жұмыс жасаса, қараша айындағы күтілетін кірісті Cargomart пайдаланудан түскен табыс пен компанияның стандартты ставкалары арасындағы айырмашылық ретінде есептеуге болады. Күтілетін табыс 204 160 теңге.

Бұл Қараша айында Верхняя Пышма-Алматы бағыты үшін Cargomart платформасын пайдаланудың шамамен пайдасын бағалауға мүмкіндік береді.

Ақпан айындағы табыс:

$$TR_{акп} = 6 * 166\ 800 = 1\ 000\ 800 \text{ руб} = 6\ 204\ 960 \text{ теңге}$$

Кесте 10

Наурыз айындағы Верхняя-Пышма – Алматы тапсырысы бойынша анализ

№	Тапсырыстың аукциондағы бастапқы баға, руб	Тапсырыс саны	Тапсырыстың кеткен бағасы (тапсырыс саны), руб
1	220 000	8	220 000 (экспресс); 203 000 (1); 197 000 (4); 198 000 (1); 196 000 (1).
2	226 600	5	182 600 (1); 178 600 (1); 180 600 (1); 176 600 (1); 175 600 (1).
Тапсырыстардың аукциондағы бастапқы орташа бағасы – 222 538 руб			Тапсырыстардың аукционнан кеткен орташа бағасы – 192 230 руб
Ескерту – автормен жасалды.			

Cargomart пайдалану компанияға 192 230 рубль мөлшерінде кіріс алуға мүмкіндік береді делік, ҚР Ұлттық Банкінің ақпараты бойынша рубль бағамы 1 рубль = 5,92 теңге, қараша айында Верхняя Пышма-Алматы бағыты бойынша рейске 1 138 001 теңге.

Наурыз айында Cargomart арқылы күтілетін табыс:

Егер компания Cargomart арқылы жұмыс жасаса, қараша айындағы күтілетін кірісті Cargomart пайдаланудан түскен табыс пен компанияның стандартты ставкалары арасындағы айырмашылық ретінде есептеуге болады.

Күтілетін табыс 308 001 теңге.

Бұл наурыз айында Верхняя Пышма-Алматы бағыты үшін Cargomart платформасын пайдаланудың шамамен пайдасын бағалауға мүмкіндік береді.

Наурыз айындағы табыс:

$$TR_{наурыз} = 6 * 166\ 800 = 1\ 153\ 380 \text{ руб} = 6\ 828\ 009 \text{ теңге}$$

Рубльдің бағасы мен бағамындағы өзгерістер "Стил Рич" компаниясының экономикалық көрсеткіштері мен табыстылығына айтарлықтай әсер ететіні анық. Негізгі өзгерістер мен трендтерді қорытындылайық:

Баға динамикасы:

– Желтоқсан айында аукционды бастау бағасы 9,65% - ға өсті, ал аукционнан шыққан бағалар қарашамен салыстырғанда 11,38% - ға өсті.

– Қаңтар айында бастапқы баға 16,95% - ға қымбаттады, ал аукцион бағасы желтоқсанға қарағанда 8,92% - ға өсті.

– Ақпан айында бастапқы баға 9,35% - ға өсті, ал аукцион бағасы қаңтармен салыстырғанда 12,02% - ға өсті.

– Наурызда бастапқы баға 11,269% - ға, ал аукцион бағасы ақпанға қарағанда 15,24% - ға өсті.

– Талдаудың басталуымен (қараша) және аяқталуымен (наурыз) салыстырғанда аукционның бастапқы бағасы мен бағасы шамамен 56,5% - ға өсті.

Рубль бағасының динамикасы:

– Желтоқсан айында рубль құны 6,03% - ға арзандады.

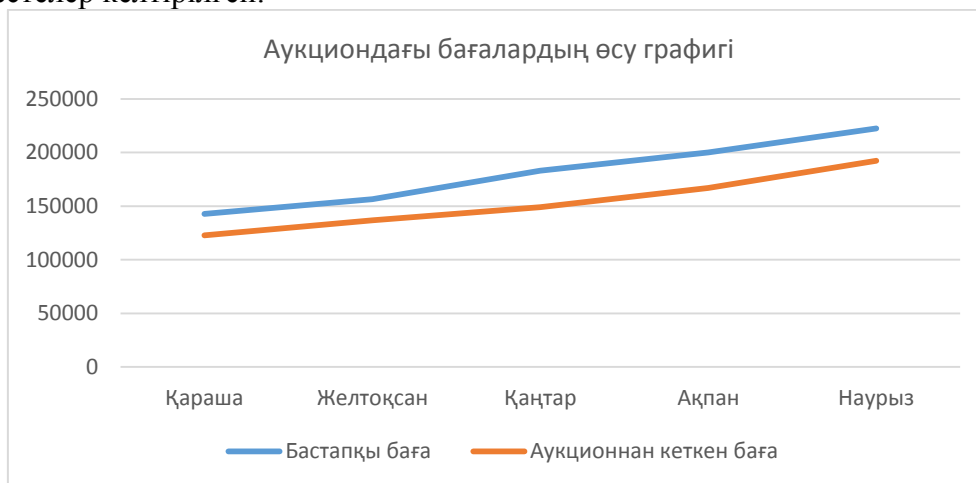
– Қаңтар айында рубль 6,7% - ға арзандады.

– Ақпан айында рубль 7,18% - ға арзандады.

– Наурызда рубль 4,51% - ға арзандады.

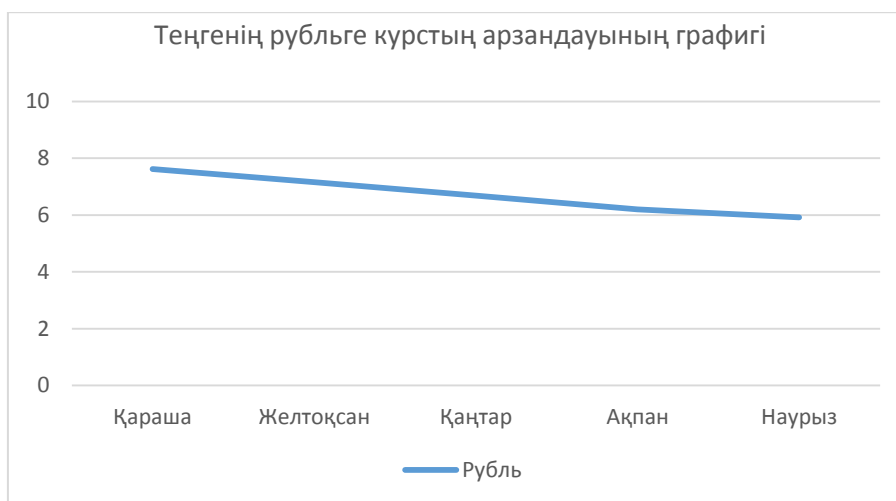
– Талдаудың басталуымен және аяқталуымен салыстырғанда рубль құны 22,3% - ға арзандады.

Төменде өтінімнің бастапқы бағасының өсуі рубль бағамына байланысты екендігі көрсетілген кестелер келтірілген:



Сурет 2 аукциондағы бағалардың өсуі

Көлденең – айлар, Тігінен – аукционадағы баға, Ескерту – автормен жасалған



Көлденең – айлар, Тігінен – рубль курсы, Ескерту – автормен жасалған, рубль курсы Ұлттық Банктің статистикасынан алынған

Сурет 3 рубль курсының арзандалуы

Жоғарыда келтірілген кестелерге сүйене отырып:

Cargomart арқылы бір рейстегі таза пайда:

Қарашадағы бір рейстің таза пайдасы 105 210 теңгеге ұлғайтылды, демек, Cargomart арқылы бір рейстің таза пайдасы $769\,361 + 105\,210 = 874\,571$ теңге.

Cargomart арқылы бір айдағы таза пайда (6 рейс үшін):

Бір рейстегі таза пайданы бір айдағы рейстер санына көбейтейік: $874\,571 \text{ теңге} * 6 = 5\,247\,426$ теңге. Осылайша, егер "Стил Рич" компаниясы Петропавл – Верхняя-Пышма – Алматы – Петропавл бағыты бойынша Cargomart платформасы арқылы жұмыс істесе, оның айлық таза пайдасы бір ай ішінде 6 рейсті орындаған кезде 5 247 426 теңгені құрайды. Бұл әрбір рейс үшін таза пайданы 105 210 теңгеге арттыруды қамтиды.

ЖШС «Стил Рич» компаниясының Cargomart платформасы арқылы жұмыс жасағандағы 01.11.22 – 01.04.23 аралығындағы таза табысы

Ай атауы	1 рейс үшін кететін шығын, тг	1 рейс үшін таза табыс, тг	Айдың ішіндегі таза табыс (6 рейс), тг	Айдың ішіндегі таза табысы (6 рейс), тг
Қараша	750 639	874 571	4 616 166	5 247 426
Желтоқсан	750 639	918 133	4 616 166	5 508 798
Қаңтар	750 639	934 013	4 616 166	5 604 078
Ақпан	750 639	973 521	4 616 166	5 841 126
Наурыз	750 639	1 077 361	4 616 166	6 464 172
5 айдың ішіндегі алынған таза табыс			23 080 830	28 665 600
Ескерту – автормен жасалды, таза табыс шығындарды ескере отырып есептелді.				

Қорытындылай келе Cargomart көмегімен компанияның 5 айдағы таза пайдасы:

11-кесте бойынша компанияның 5 айдағы таза пайдасы Cargomart пайдалану кезінде 28 665 600 теңгені құрады.

6 айдан кейінгі экспедиторлық қызмет: Егер компания экспедиторлық қызметті бастаса, бір айда ол тікелей 6 тапсырыс алады делік. Айына орта есеппен 15 өтінімге саудасаттық жүргізіледі, 6 тапсырысты тікелей жеңген кезде қалған 9 Тапсырыс аукционда ұтып алынады және "Стил Рич" компаниясына қолданыстағы тасымалдаушыларға тиімді бағамен ұсынылады. Әрбір ұтып алған тапсырыстан түскен пайда шамамен 120 000 теңгені құрайды.

Экспедиторлық қызметтен бір айдағы жалпы пайданы есептеу:

$$9 \text{ Тапсырыс} * 120\,000 \text{ теңге/тапсырыс} = 1\,080\,000 \text{ теңге.}$$

Осылайша, экспедиторлық қызметті ай сайын жалғастырған кезде компания жұмыстың алтыншы айынан бастап әр ай үшін 1 080 000 теңге мөлшерінде қосымша пайда ала алады.

Пайдаланылған әдебиеттер тізімі

1. Сборник тезисов Второй Международной научно-практической конференции Логистика-инновации-менеджмент. -2012.
2. Цифровые технологии в логистике и управлении цепями поставок: аналитический обзор / В. В. Дыбская, В. И. Сергеев, Н. Н. Лычкина и др. ; под общ. и науч. ред. В. И. Сергеева; Нац. исслед. ун-т «Высшая школа экономики».
3. <https://cargomart.ru/>
4. «Стил Рич» ЖШС автокөлік компаниясының ішкі құжаттары.
5. Информационные технологии на транспорте: учебное пособие / В.М. Погосян, С. И. Костылев, С. Г. Руднев. - Санкт-Петербург [и др.]: Лань, 2019.