



«Евразийский национальный
университет имени Л.Н.Гумилева»

Экономический факультет

Кафедра учет и анализа

ФГАОУ ВО «Российский
университет дружбы народов»

Экономический факультет

Кафедра бухгалтерского учета,
аудита и статистики

**«Международные стандарты учета и аудита: ключевые
изменения и нюансы перехода в условиях цифровой
экономики»**

**Сборник статей Международной научно-практической
конференции 17 февраля 2023 г.**

Астана



УДК 657(47+57)

ББК 65.053

П78

Рекомендовано к печати Ученым советом
Евразийского национального университета им. Л.Н. Гумилева

Рецензент – доктор экономических наук, профессор *Алиев М.К.*

Научные редакторы:

PhD, доцент ЕНУ им. Л.Н.Гумилева, Жолаева М.А.
заместитель заведующая кафедрой бухгалтерского учета, аудита и статистики РУДН,
кандидат экономических наук Сорокина Л.Н.

П78 «Международные стандарты учета и аудита: ключевые изменения и нюансы перехода в условиях цифровой экономики»: сборник статей Международной научно-практической конференции. Астана, 17 февраля 2023 г. – Астана: ЕНУ им Л.Н.Гумилева, 2023. – 522с.

ISBN 978 601 337 121 4

Сборник статей научно-исследовательских работ студентов, магистрантов, докторантов, профессорско-преподавательского состава по итогам Международной научно-практической конференции 17 февраля 2023 г.

Предназначен для широкого круга читателей.

Электронная версия материалов сборника размещается на сайте www.enu.kz

Сборник научных статей участников конференции подготовлен по материалам, представленным в электронном виде. Ответственность за содержание материалов несут авторы статей.

© Коллектив авторов, 2023
© ЕНУ имени Л.Н.Гумилева, 2023
© РУДН, 2023

ISBN 978 601 337 121 4



- 2) Постоянно повышать профессиональный уровень специалистов
- 3) Ввести проверку документации организации в электронном порядке для освобождения времени бухгалтера и упрощении работы налоговой комиссии.

Касательно физических лиц-нерезидентов. Рассмотрена процедура налогообложения физического лица-нерезидента с его дохода. Был сделан вывод, что физическому лицу-нерезиденту лучше иметь ВНЖ для получения медицинской помощи в государственных учреждениях на бесплатной основе и исчисления пенсионных взносов. Однако, лица без ВНЖ за счет меньшего удержания по налогам получают больше заработной платы на руки. Поэтому решение данного вопроса лучше оставить физическому лицу-нерезиденту.

Список литературы:

- 1) Данные Бюро национальной статистики АСПР РК, Журнал Основных показателей количества субъектов от 10.11.2022
- 2) Кодекс Республики Казахстан О налогах и других обязательных платежах в бюджет(Налоговый кодекс)(с изменениями и дополнениями по состоянию на 01.01.2023 г.)
- 3) Данные Бюро национальной статистики АСПР РК, Квартальное издание Статистических показателей 4/2022
- 4) Закон о валютном регулировании и валютном контроле(с изменениями и дополнениями по состоянию на 01.01.2020 г.)
- 5) Постановление Правительства Республики Казахстан от 15 декабря 2016 года № 802. Сноска. Заголовок – в редакции постановления Правительства РК от 28.04.2022

ОПТИМИЗАЦИЯ ПРОЦЕССА УПРАВЛЕНИЯ ДЕБИТОРСКОЙ ЗАДОЛЖЕННОСТЬЮ В УСЛОВИЯХ ЦИФРОВИЗАЦИИ ЭКОНОМИКИ

***Бекбулатова Асылгуль Танирбергеновна**
старший преподаватель, кафедра «Учет и анализ»
Евразийский национальный университет им. Л.Н. Гумилева,
Республика Казахстан*

***Аннотация.** В статье рассматривается возрастающая в современных условиях роль оптимизации безналичного расчетов с покупателями и роль оптимизации управления дебиторской задолженностью в условиях цифровизации экономики.*

***Ключевые слова:** оптимизация, управление, дебиторская задолженность, анализ, ИС Бухгалтерия, система управления.*

OPTIMIZATION OF THE PROCESS OF MANAGING ACCOUNTS RECEIVABLE IN THE CONDITIONS OF DIGITALIZATION OF THE ECONOMY

***Bekbulatova Asylgul Tanirbergenovna**
Senior Lecturer, Department of Accounting and Analysis
L.N. Gumilyov Eurasian National University,
Republic of Kazakhstan*

***Annotation.** The article examines the increasing role of optimizing non-cash payments to customers in modern conditions and the role of optimizing accounts receivable management in the conditions of digitalization of the economy.*

***Keywords:** optimization, management, accounts receivable, analysis, IC Accounting, management system.*

В настоящее время неминуемым следствием имеющейся системы расчетов между организациями, где всегда есть разрыв времени оплаты и момента передачи товара, между представлением платежных документов и оплатой, является дебиторская задолженность [1].

Целями государственной программы «Цифровой Казахстан» являются ускорение темпов развития экономики РК и улучшение качества жизни населения за счет использования цифровых технологий в среднесрочной перспективе, а также создание условий для перехода экономики Казахстана на принципиально новую траекторию развития, обеспечивающую создание цифровой экономики будущего в долгосрочной перспективе. Поэтому и учет должен идти в рамках данной программы

Для большинства компаний продажа товаров с немедленной оплатой является приоритетным методом, но конкурентная среда заставляет соглашаться на отсрочку платежей, а это, в свою очередь, приводит к образованию дебиторской задолженности.

Четкий контроль дебиторской задолженности является одним из фундаментальных условий для поддержания финансового положения компании на довольно высоком уровне. Соответственно, финансовые службы хозяйствующего субъекта проводят анализ сроков его погашения, оборачиваемости и проводят работу с дебиторами по взысканию[2].

В современных условиях одним из важнейших условий для поддержания стабильного финансового состояния организации является четкая организация расчетов с дебиторами. Отсутствие тщательного внимания к долгам покупателей и заказчиков может привести к нехватке средств для погашения собственных долгов поставщикам, сотрудникам и на иные расходы, связанные с осуществлением хозяйственных процессов, а существующее финансирование может внезапно существенно сократиться.

Для того, чтобы уменьшить общую сумму долга и повысить эффективность ведения бизнеса, необходимо оптимизировать дебиторскую задолженность[3]. Таким образом, для оптимизации можно провести следующие действия:

1) провести внедрение системы управления дебиторской задолженностью и принятие решений по управлению операциями на основе анализа задолженности по разным параметрам, например, размер задолженности, время возникновения и т.д.;

2) создание системы скидок в зависимости от условий платежа (например, формы или срока оплаты);

3) определение лимита задолженности по каждому клиенту;

4) создание условий для предоставления коммерческих кредитов;

5) постоянный мониторинг платежеспособности клиента.

Оптимизация процессов, направленных на управление дебиторской задолженностью, должны представлять собой разработку определенных моделей управления, которые позволяют прогнозировать поступления платежей от клиентов для своевременного выполнения своих обязательств, а также для ведения реального учета финансовых потерь или выгоды от управленческих решений по предоставлению кредитов контрагентами[4].

Управление дебиторской задолженностью по операциям реализации продукции включает в себя решение следующих задач, представленных ниже на рисунке 1.



Рисунок 1. Функции учета и анализа и соответствующие задачи управления дебиторской задолженности

Как резкое увеличение дебиторской задолженности, так и резкое снижение могут оказать негативное влияние на компанию. Рост краткосрочной дебиторской задолженности является следствием растущей потребности в привлечении средств для погашения обязательств. Снижение дебиторской задолженности указывает на снижение объемов продаж и потерю некоторых покупателей, которые покупают товары с отсрочкой платежа. Соответственно, оптимизация размера дебиторской задолженности является целью оптимизации бизнес-процессов по управлению ею. В настоящее время для того, чтобы облегчить процессы учета и анализа должников организации желательно использовать автоматизированные системы учета.

Большинство организаций использует достаточно распространенные программы, позволяющие вести учет и контроль дебиторской задолженности, ими являются MS Excel и 1С: Бухгалтерия 8.3.

Преимуществами программы MS Excel являются простота установки и использования, возможность добавлять любые данные, которые пользователь хочет увидеть, и создавать сводные отчеты о контрагентах. При необходимости для облегчения восприятия информации есть возможность выполнять визуализацию данных [5].

В свою очередь, программа 1С: Бухгалтерия 8.3 имеет свои значительные плюсы в ведении учета, по этой причине существует такая популярность в ее эксплуатации во многих организациях нашей страны. Одно из преимуществ заключается в эффективной интеграции информационной системы с другими приложениями. Но, как оказалось, на рынке существуют и другие системы и программы, применение которых является более оптимальным для ведения учета и анализа дебиторской задолженности, как для организации с существующей спецификой, так и для любых других организаций ведущих коммерческую деятельность. Например, достаточно интересным решением может стать система «Галактика. Модуль DIRECTUM Prestima». Данные показатели отражены на рисунке 2.

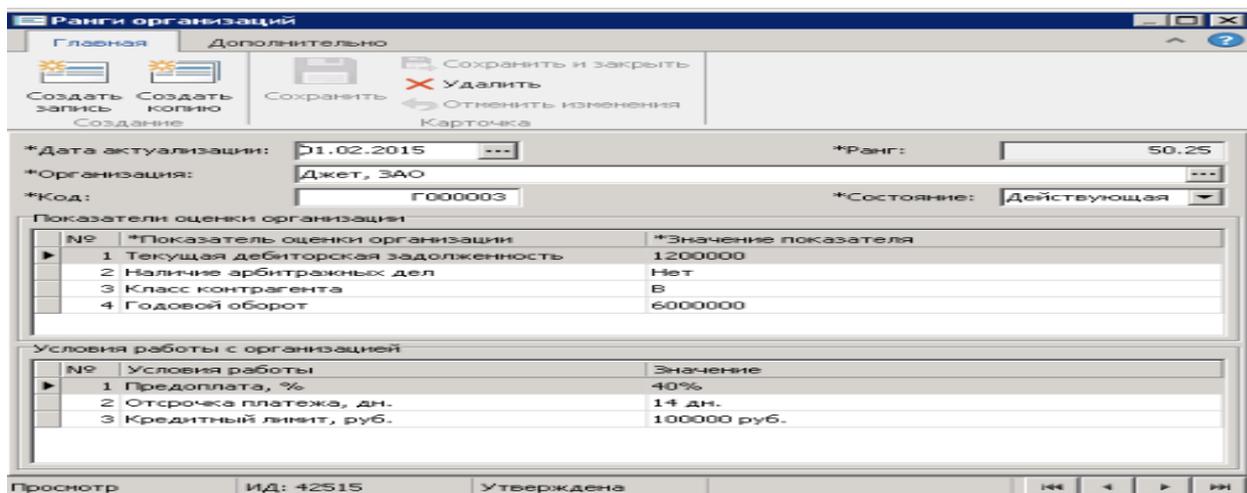


Рисунок 2. Показатели, присваиваемые дебиторам в системе Directum Prestima

Пример аналитической раскладки по дебиторской задолженности в системе Directum Prestima представлен на рисунке 3.

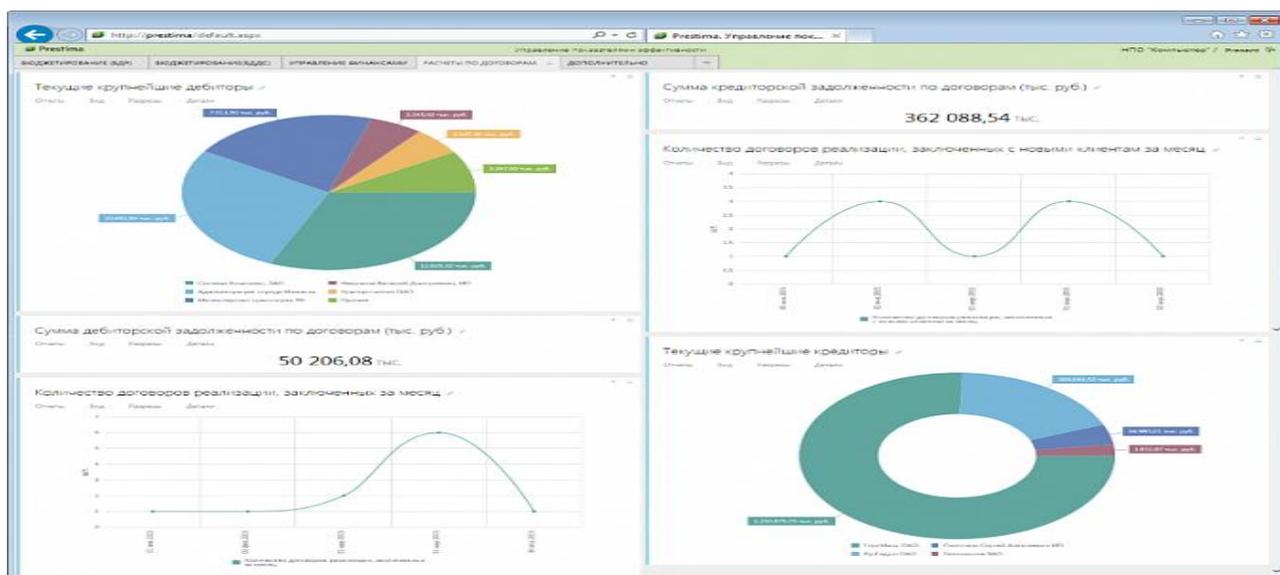


Рисунок 3. Пример аналитической раскладки по дебиторской задолженности в системе Directum Prestima

В своем функционале программа содержит следующие действия:

1) ранжирование клиентов — это функция, которая помогает структурировать клиентскую базу и выполнять ее качественный анализ, а также упрощает принятие решений о сроках сотрудничества с клиентом.

Основой таких рангов являются такие показатели, как годовой оборот контрагента, наличие арбитражного разбирательства, период отсрочки и кредитный лимит. Каждому показателю может быть присвоено собственное значение, в зависимости от важности этого фактора для бизнеса;

2) взаимосвязи и стоп-листы – данные функции представляют возможность вносить сведения о юридической структуре, структуре собственников и принадлежности контрагента. В стоп-листах компании могут оказаться по разным причинам, например,

организация оказалась в критической просрочке или наблюдается, что для определенных компании уже превышен лимит отгрузок, либо поступила информация об ухудшающемся финансовом состоянии клиента;

3) оповещения – одна из функций направленная на управление дебиторской задолженностью, в которой осуществляется оповещение, предупреждение и возможность возникновения критических ситуаций у контрагентов, к примеру, превышение или уменьшение кредитного лимита, включении компании в стоп-лист. Для каждого клиента существует возможность создавать события либо индивидуально, либо руководствуясь порядком действий, которые предоставляются для выявления определенной группы клиентов.

4) анализ дебиторской задолженности – данная функция системы позволяет анализировать дебиторскую задолженность, существующую в компании, по ее объему, наличию просрочек и ее срокам, дебиторам, ответственным и т.д. Доступ к такой аналитике можно ограничить только для сотрудников, кто непосредственно принимает управленческие решения в организации [5].

Помимо «Галактика. Модуль DIRECTUM Prestima», также ООО «НПК» могут быть рассмотрены и в дальнейшем применены системы Microsoft Dynamics AX/ Microsoft Dynamics NAV или же Oracle Credit-to-Cash. По своему функционалу они очень схожи с программой, описанной выше, так как содержат аналогичные функции с Prestima.

Огромным преимуществом всех систем является практически полная автоматизация процесса учета и анализа дебиторской задолженности. Большая часть учетных и аналитических действий уже заложена в структуру данных программ, что позволяет сэкономить время сотрудников и направить это время на совершение других немаловажных операций. К примеру, есть возможность контролировать сроков погашения задолженности автоматически. Это осуществляется следующим образом: система подает сигнал о критичной просрочке путем отправки уведомления о наличии просрочки, как клиенту, так и самой организации. Однако у организации всегда есть возможность быстро вмешаться и скорректировать бизнес-процессы, что является также не маловажным плюсом.

Также интересной опцией системы для управления бухгалтерскими операциями компании может быть интеграция в календарь платежей. Сроки платежей по каждому контрагенту встраиваются в платежный календарь компании, что очень помогает в прогнозировании и планировании денежных потоков.

Единственными минусами последних двух программ, Microsoft Dynamics AX/Microsoft Dynamics NAV и Oracle Credit-to-Cash, по управлению дебиторской задолженностью могут быть доступны только при покупке полной лицензионной версии всей системы, к сожалению, воспользоваться отдельно модулем по учету дебиторской задолженности не получится.

Однако, та эффект, который организация может получить от использования всех функции данных программ, полностью оправдывает его стоимость.

Подводя итог, можно определенно говорить о том, что данные программы действительно могут быть эффективны для ведения учета и анализа для любой организации, если размер бизнеса и объем дебиторской задолженности достаточно внушительны.

Однако есть обратная сторона во внедрении новых систем, так как компании придется приложить значительные усилия для перевода на такую систему или интеграции её в существующие системы управленческого учета. Но тот потенциальный положительный эффект от пользования такими программами точно может превзойти затраты на их внедрение.

Литература:

1.Савченко О. Учет дебиторской задолженности//Бухгалтерский и налоговый учет в Казахстане, 2013 г.- № 2(22).

- 2.Международные стандарты финансовой отчетности. - Алматы: ИД «БИКО», 2018 г.
- 3.Михалева Е.В. Учет дебиторской задолженности в соответствии с МСФО//Статья, 2016 г.
- 4.С. Г. Брунгильд Управление дебиторской задолженностью: Книжкин Дом, 2012 г., 240 с.
- 5.Харисова, Ф. И. Анализ оптимизации дебиторской и кредиторской задолженности для укрепления финансовой устойчивости организации // Аудит и финансовый анализ, 2015 г. – № 2.

ИНТЕГРАЦИЯ ЦИФРОВОЙ ЭКОНОМИКИ В ЭКОЛОГИЧЕСКОЕ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВО

***Белкина Анастасия Алексеевна**
студентка 3-го курса направления «Экономика»
профиль «Бухгалтерский учет и аудит»
Российский университет дружбы народов
Россия*

***Аннотация.** В статье рассматривается процесс внедрения цифровой экономики в необходимую сейчас область производства, экологическое предпринимательство, при помощи различных инструментов, в частности, электронной базы данных, специализированных кадров и различных цифровых технологий, позволяющих развивать эффективное производство товаров и услуг. Кроме того, в данной научной работе будут рассмотрены особенного экологического учета и аудита.*

***Ключевые слова:** экологическое предпринимательство, цифровая экономика, «цифровые» кадры, Big Data, экологический учет, внутренний экологический аудит.*

INTEGRATION OF THE DIGITAL ECONOMY INTO ECOLOGICAL ENTREPRENEURSHIP

***Belkina Anastasia Alekseevna**
A 3rd year student in Economics
«Accounting and audit » profile
RUDN University
Russia*

***Annotation.** The article examines the process of introducing the digital economy into the now necessary field of production, environmental entrepreneurship, with the help of various tools, in particular, an electronic database, specialized personnel and various digital technologies that allow developing efficient production of goods and services. In addition, this scientific work will consider special ecological accounting and auditing.*

***Keywords:** ecological entrepreneurship, digital economy, «digital» personnel, Big Data, ecological accounting, internal ecological audit.*

В настоящий момент в России предпринимательство не уделяет большого внимания вопросам экологии. Функционирование множества предприятий различного масштаба, тенденция к приватизации, нерациональное потребление в обществе приводит к устойчивому ухудшению состояния экологии нашей страны и всего мира в целом. В последнее время мировое сообщество претерпевает некоторые изменения. Теперь извлечение прибыли для бизнеса-это не единственная цель его деятельности. Отчетливо начинает проявляться непрерывная связь предпринимательства с социальными и экологическими аспектами, что ставит перед руководителями бизнеса новые цели и задачи, к примеру, эффективное совмещение извлечения прибыли и снижения негативных внешних эффектов от бизнеса на окружающую среду. Поэтому инвесторы активно вкладывают денежные средства в организацию экологического предпринимательства. Экологическое предпринимательство-это деятельность по производству товаров, оказанию услуг или выполнению работ, ключевой целью которой является поддержание и восстановление окружающей среды и природных ресурсов. К данной сфере предпринимательства можно отнести:

- предприятия по переработке мусора;
- производство экосумок, органической косметики и т.д.;
- пункт приема вторсырья;