

ҚАЗАҚСТАН РЕСПУБЛИКАСЫ БІЛІМ ЖӘНЕ ҒЫЛЫМ МИНИСТРЛІГІ
Л.Н. ГУМИЛЕВ АТЫНДАҒЫ ЕУАЗИЯ ҰЛТТЫҚ УНИВЕРСИТЕТІ



ЖАС ҒАЛЫМДАР КЕҢЕСІ



Студенттер мен жас ғалымдардың
«ҒЫЛЫМ ЖӘНЕ БІЛІМ - 2016» атты
XI Халықаралық ғылыми конференциясының
БАЯНДАМАЛАР ЖИНАҒЫ

СБОРНИК МАТЕРИАЛОВ
XI Международной научной конференции
студентов и молодых ученых
«НАУКА И ОБРАЗОВАНИЕ - 2016»

PROCEEDINGS
of the XI International Scientific Conference
for students and young scholars
«SCIENCE AND EDUCATION - 2016»

2016 жыл 14 сәуір
Астана

**ҚАЗАҚСТАН РЕСПУБЛИКАСЫ БІЛІМ ЖӘНЕ ҒЫЛЫМ МИНИСТРЛІГІ
Л.Н. ГУМИЛЕВ АТЫНДАҒЫ ЕУРАЗИЯ ҰЛТТЫҚ УНИВЕРСИТЕТІ**

**Студенттер мен жас ғалымдардың
«Ғылым және білім - 2016»
атты XI Халықаралық ғылыми конференциясының
БАЯНДАМАЛАР ЖИНАҒЫ**

**СБОРНИК МАТЕРИАЛОВ
XI Международной научной конференции
студентов и молодых ученых
«Наука и образование - 2016»**

**PROCEEDINGS
of the XI International Scientific Conference
for students and young scholars
«Science and education - 2016»**

2016 жыл 14 сәуір

Астана

ӘӨЖ 001:37(063)

КБЖ 72:74

Ғ 96

Ғ96 «Ғылым және білім – 2016» атты студенттер мен жас ғалымдардың XI Халық. ғыл. конф. = XI Межд. науч. конф. студентов и молодых ученых «Наука и образование - 2016» = The XI International Scientific Conference for students and young scholars «Science and education - 2016» . – Астана: <http://www.enu.kz/ru/nauka/nauka-i-obrazovanie/>, 2016. – б. (қазақша, орысша, ағылшынша).

ISBN 978-9965-31-764-4

Жинаққа студенттердің, магистранттардың, докторанттардың және жас ғалымдардың жаратылыстану-техникалық және гуманитарлық ғылымдардың өзекті мәселелері бойынша баяндамалары енгізілген.

The proceedings are the papers of students, undergraduates, doctoral students and young researchers on topical issues of natural and technical sciences and humanities.

В сборник вошли доклады студентов, магистрантов, докторантов и молодых ученых по актуальным вопросам естественно-технических и гуманитарных наук.

ӘӨЖ 001:37(063)

КБЖ 72:74

ISBN 978-9965-31-764-4

©Л.Н. Гумилев атындағы Еуразия
ұлттық университеті, 2016

В связи с созданием нового Международного финансового центра «Астана» изложенный опыт поддержки сектора исламских финансов в Лондоне и Дубаи будет иметь важное практическое значение для государственных органов в процессе разработки нормативно-правовой базы для данного финансового центра, стратегических планов и программ, утверждения его инфраструктуры. [1]

Правительством РК поставлена цель - к 2020 году в отношении ключевых показателей финансового рынка доля исламских банков составит 3-5 % от объема активов банковской системы Республики Казахстан, необходима цель – 10% к 2025 году, чтобы обеспечить целенаправленную работу. [10]

Таким образом, наблюдается тенденция повышения роли исламского финансирования в современных кризисных условиях для обеспечения стабильности финансовой системы Казахстана.

Список использованных источников:

1. Алибекова А.М. «Роль государства в процессе развития сектора исламских финансов: Великобритания, Объединенные Арабские Эмираты, Казахстан». // Экономическое обозрение Национальный Банк РК. № 2, 2015. - с. 27-33.
2. Разработан план действий по созданию и развитию финцентра «Астана». Электронный ресурс: <http://finance.nur.kz/789585-razrabotan-plan-deystviy-po-sozdaniyu.html>
3. Актуальность исламского финансирования. Дата опубликования: 06/12/13. Электронный ресурс: <http://www.nationalbank.kz/?docid=1185&switch=russian>
4. Пресс-релиз № 45 Национального Банка Республики Казахстан «Перспективы развития исламского финансирования в Казахстане» для стран СНГ и ЕврАзЭС от 16 июня 2014 года.
5. Ескараева К.Т. «Международные исламские финансовые организации: роль и место». // «Деловая неделя» № 31 от 23.08.2013.
6. <http://www.zakon.kz/4777186-brk-profinansiroval-pervyj-proekt-na.html>
7. Акшал Г., Кулбек М., Купешова Б.К. «Перспектива развития исламского финансирования в Республике Казахстан». КазНУ им. аль-Фараби, Высшая Школа Экономики и Бизнеса.
8. Байдаулет Е.А. «Исламские финансы в поддержку ГП ФИИР РК». Академия государственного управления при Президенте РК, г. Астана, 12.12.12.
9. http://www.istisna.kz/rus/?page_id=140
10. Концепция развития финансового сектора Республики Казахстан до 2030 года.

УДК 347.7

ОСОБЕННОСТИ ВЗИМАНИЯ АКЦИЗА В ЗАРУБЕЖНЫХ СТРАНАХ

Кожамжаров Жанайдар Кайратович

Finansy12@mail.ru

студент 3 курса специальности «Финансы»

Экономического факультета ЕНУ им. Л.Н.Гумилева, Астана, Казахстан

Научный руководитель – Бекболсынова А.С.

Становлению налоговой системы в Казахстане предшествовали явления длительного застоя в области теории и практики налогообложения. Именно этим объясняется слепое копирование «чужого» опыта без учета специфики национальной экономики. Так, к примеру, принятый в декабре 1991 г. Закон «О налоговой системе в Республике Казахстан» был практически идентичен российскому налоговому законодательству, которое базировалось в основном на опыте Федеративной Республики Германия. Согласно законодательству, на территории Республики Казахстан действовали три группы налогов:

общегосударственные, общеобязательные местные и местные налоги. Применение трехуровневой системы налогов присуще, как правило, государствам с федеративным устройством (ФРГ, Россия). В налоговой системе унитарного государства, каким является Казахстан, это разделение оказалось нецелесообразным [1].

В условиях острого дефицита времени, собственных традиций и опыта разработки эффективной, простой и динамичной налоговой системы большой интерес представляет аналогичный опыт других государств. Зная и учитывая его, можно было бы значительно ускорить этот процесс, избежать многих допущенных ими на пути к теперешнему изобию и процветанию досадных ошибок и промахов. При этом необходимо учитывать и национальные, культурные, социально-экономические особенности Казахстана.

При разработке действующего в Казахстане законодательства активное участие принимали зарубежные эксперты, в частности представители Международной налоговой программы, Гуверовского института, Стэндфордского университета, Гарвардского университета США и др. Вместе с тем в современной налоговой теории Казахстана практически отсутствуют комплексные исследования зарубежного опыта налогообложения. Однако изучение налогообложения зарубежных стран, и в частности позволит нам выявить наиболее подходящие для нас методы и элементы косвенного налогообложения[2].

Рассмотрим особенности косвенного налогообложения некоторых стран.

Структура налоговой системы США представлена таблицей 1.

Таблица 1 - Структура налоговой системы США

Федеральные налоги	Налоговая система штатов	Местные налоги
федеральный подоходный налог налог на прибыль корпораций налог на соцстрах таможенная пошлина налоги с наследства и дарений	подоходный налог с населения налог на прибыль корпораций взносы в фонды соц. страхования налог с продаж акцизы специфические: а) на табак б) на горючее в) на спиртное налоги с наследства и дарений поимущественный налог сборы с транспортных средств	местный подоходный налог; налог на прибыль корпораций взносы в фонды соц. страхования общий налог с продаж акцизы экологические налоги налоги с наследства и дарений сборы с транспортных средств
П р и м е ч а н и е - Таблица составлена автором		

Для современной налоговой системы США характерно параллельное использование основных видов налогов, как федеральным правительством, так и правительством штатов и местными органами власти, это касается и косвенных налогов[3].

В Казахстане, к примеру, поступления по налогу на добавленную стоимость являются доходом республиканского бюджета, а акцизы поступают в доходную часть местных бюджетов.

Косвенные налоги (налоги на потребление) ввиду их регрессивности постоянно подвергаются критике со стороны рядовых налогоплательщиков. Однако с точки зрения властей у косвенных налогов есть одно несомненное достоинство - простота их сбора. В самом деле, покупатель товаров никак не может уклониться от уплаты налога с продажи, иначе ему просто не продадут товар. В то же время механизм сбора, например, штатных налогов, крайне сложен технически из-за высокой мобильности самодельного населения. Очень многие американцы живут в одном штате, а работают в соседнем штате. Поскольку из заработной платы подоходный налог, как правило, удерживается по месту работы, а размеры этого налога даже в двух соседних штатах могут заметно различаться (в шести штатах он вообще отсутствует), нередко возникают запутанные ситуации (рисунок 1).

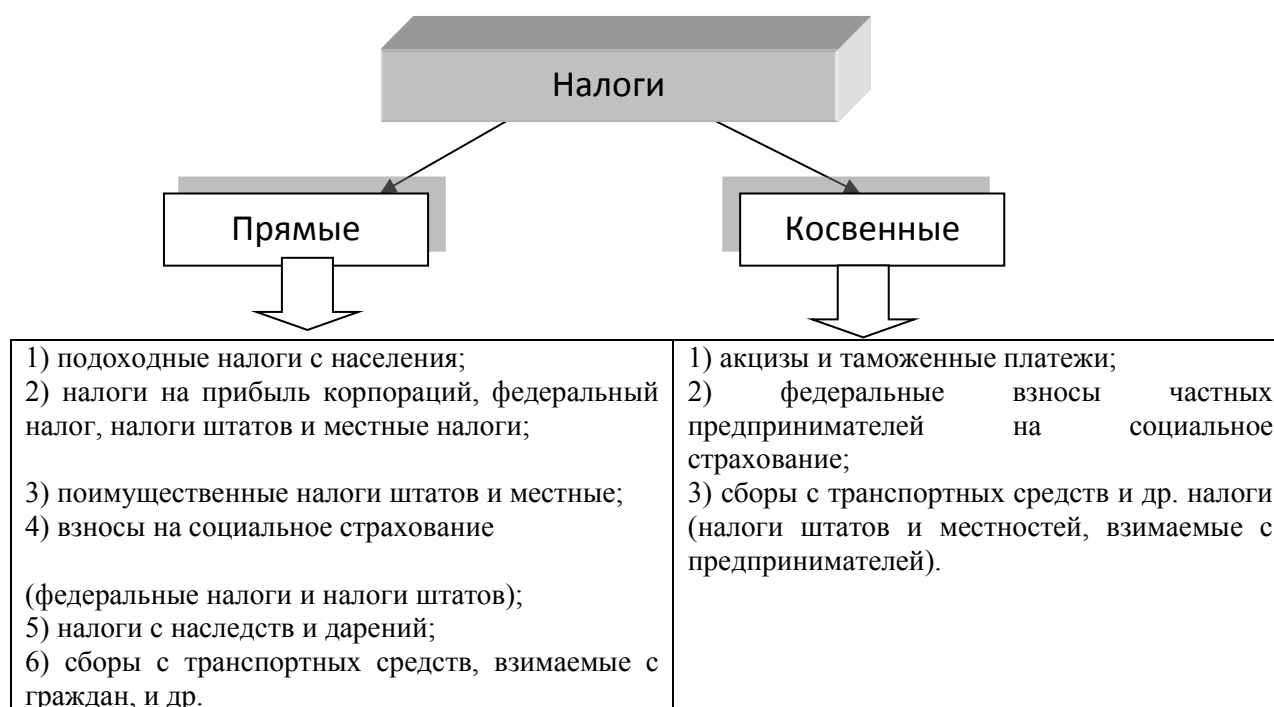


Рисунок 1 - Структура прямых и косвенных налогов в США

В общем, в США прослеживается преобладание прямых налогов над косвенными. Косвенные налоги составляют в настоящее время не более 40 % всех налоговых поступлений штатов и местных органов власти.

Самым массовым налогом в штатах является общий налог с продаж. Объектом обложения является валовая выручка от реализации на каждой стадии обращения товара. Ставка налога устанавливается к розничной цене и колеблется в зависимости от штата. Минимальная ставка 3%, максимальная 7,5%. Средняя ставка в большинстве штатов составляет 3-4%.

Помимо общего налога с продаж в штатах взимаются выборочные налоги с продаж или специфические акцизы. Ими облагаются бензин, сигареты и вино-водочные изделия. Специфические акцизы составляют 3% всех налоговых поступлений в местные органы власти. Ими облагаются сигареты, бензин, в некоторых штатах автомобили и другие товары.

Налоги на бензин составляют от 7 центов с галлона топлива в штате Миссури до 18 центов в штате Вашингтон, при этом превалирует ставка в 14 центов с галлона. Ставки данного налога имеют тенденцию к повышению и постоянно пересматриваются. Налог на алкоголь в ряде штатов взимается от суммы оптовой продажи (20% в штате Гавайи) или розничной продажи (48% в штате Алабама, 15% - в штате Айова, 9,85% - в штате Мичиган); в ряде штатов - в твердых суммах в долларах с галлона напитка. Ставки дифференцированы в зависимости от крепости напитка. Акцизы на алкоголь, бензин и др. дают в бюджет штатов около 3 млрд долларов[4].

Разновидностью акцизных налогов являются взимаемые в штатах налоги с добычи минеральных ресурсов, нефти, природного газа, угля, получения лесопроductов. В среднем по стране приходится около 3% налоговых поступлений штатов, однако, в штатах Аляска, Луизиана, Оклахома, Техас и Вайоминг – 18-25%.

В странах ЕЭС действуют весьма сложные и разноуровневые системы налогообложения. Значимость одних и тех же налогов в различных странах неодинакова. Так, во Франции доля косвенных налогов в доходах бюджета составляет 62,7%, а в Нидерландах только 41,3%[5].

С середины 70-х годов НДС стал неотъемлемой частью налогообложения стран - членов ЕЭС. В настоящее время налог на добавленную стоимость может служить одним из

примеров гармонизации налоговой политики стран сообщества. Летом 1991 г. практически все государства - члены ЕЭС (за исключением Великобритании) согласились с необходимостью установить минимальную нормативную ставку НДС в размере 15%. До этого рекомендуемая ставка НДС определялась в интервале от 9 до 19% (пониженная – 4 - 9%). Однако, несмотря на достижение принципиального согласия по поводу величины ставок налога на добавленную стоимость, говорить о гармонизации все еще рано. Так, если в Великобритании и Испании нормальная ставка НДС составляет 15%, в Германии - 14% (пониженная - 6,5%), то во Франции действует ставка 18,6% (кроме того, существуют ставки 5,5; 27,8 и 33,33%), в Италии - 19% (а также 4% и 38%), а в Дании - 25%[6].

В Италии НДС был введен с 1 января 1973г. в порядке реализации решений стран - участниц ЕЭС по сближению финансовых систем. До введения этого налога существовала сложная система косвенного налогообложения, включавшая в себя налог с оборота и более 20 акцизов.

НДС взимается с покупателей подавляющего большинства товаров и услуг. Сумма налога определяется исходя из рыночной цены и установленной ставки налога. Общая стоимость изделий, включая налог, оплачивается потребителями на следующей стадии производства продукции и входит в ее себестоимость. Налог, уплачиваемый предприятиями в бюджет, представляет собой разницу между налогом, включенным в стоимость товара, и налогом, возмещенным изготовителям за поставку материалов и комплектующих изделий. В качестве промежуточных плательщиков НДС выступают промышленники, торговцы, ремесленники, а также организации, занимающиеся реализацией товаров и услуг. Граница каждой стадии определена актом купли-продажи, т.е. сменой собственника.Малочисленные исключения, при которых налог на добавленную стоимость не взимается, касаются операций, которые не ведут к возрастанию национального дохода, а всего лишь перераспределяют его. Сюда относятся купля-продажа акций и облигаций, земель, действующих предприятий, предоставление кредитов, сделки по слиянию предприятий и некоторые другие. Фактически освобожден от обложения этим налогом также и экспорт товаров и услуг (соответственно импорт облагается). Это, однако, юридически оформлено как специфический вид операций, к которым применяется нулевая ставка налога. В результате экспортеры не освобождены от документального оформления своих операций для налоговых органов. Перечисление налога на добавленную стоимость фискальным органам производится, как правило, ежемесячно, по итогам предшествующего месяца. Размер платежа определяется как разница между суммой налога, исчисленной со стоимости реализованной продукции, и суммой налога, уплаченного ранее поставщиками сырья и полуфабрикатов. В случае отрицательного результата налогоплательщик может погасить эту разницу в последующие месяцы. Раз в год составляется итоговая декларация по всему обороту в год. От такой обременительной процедуры освобождены мелкие предприятия, которым разрешено рассчитывать с государством раз в год или в полгода.

Кроме того, для упрощения процедуры взимания налога на добавленную стоимость с мелких предприятий введен новый принцип определения добавленной стоимости, создаваемой на мелких предприятиях (годовой оборот которых менее 780 млн лир), и лицам «свободных» профессий. Расчет суммы добавленной стоимости производится не на основании бухгалтерских книг с целью уточнения полученных доходов и произведенных затрат (как это делается на крупных предприятиях). По новому закону для взимания налога с добавленной стоимости не требуется длительных расчетов. Добавленная стоимость исчисляется путем уменьшения валовой выручки предприятия на специальный коэффициент (в процентах), который устанавливается индивидуально для различных видов деятельности в производственной сфере и сфере услуг (от 40 до 97%). Самый высокий коэффициент (97%) установлен для различных торговцев бензином. Налог на добавленную стоимость взимается по дифференцированным ставкам. В настоящее время их пять: льготная – 4% и 0%, основная – 9% и две повышенные – 19% и 38%.

Нулевая ставка, как уже указывалось выше, применяется к экспорту товаров и услуг. Льготная ставка 4% применяется к предметам первой жизненной необходимости (хлеб, молоко и другие продукты питания, а также газеты, журналы). По основной ставке 9% облагается широкий круг промышленных изделий, в том числе текстильных. Продукты и спиртные напитки, продаваемые через рестораны, а также бензин и нефтепродукты облагаются по ставке 19%. Самая высокая ставка (38%) применяется к предметам роскоши (меха, ювелирные изделия, спортивные автомашины) [1, с.56].

Специальные акцизы имеют по величине фискальное значение среди косвенных налогов. Они сохранились в Италии применительно к некоторым видам товаров и услуг (электроэнергия, сахар, алкогольные напитки и др.). Наиболее значительные поступления обеспечивает акциз на нефтепродукты. Другим доходным объектом косвенного обложения являются табачные изделия.

Особая категория косвенных налогов — налоги с деловых операций, предоставленные такими старейшими фискальными инструментами, как гербовый, регистрационный и концессионный налоги.

Гербовый налог взимается в форме продажи государством специальной гербовой бумаги или гербовых марок, требуемых по закону для надлежащего оформления различных коммерческих документов (долговых обязательств, квитанций, чеков, счетов-фактур, по которым не взимается налог на добавленную стоимость, а также частных контрактов и письменных соглашений). Все нотариальные операции обязательно облагаются гербовым сбором.

Размер гербового налога дифференцирован по видам документов, а внутри отдельных видов (например, долговые расписки) зависит от суммы сделки. По упомянутым долговым распискам с каждой 1000 лир взимается от 5 до 8 лир. Цена форменных бланков колеблется от 400 до 1500 лир за один лист.

Регистрационный налог уплачивается в тех случаях, когда совершаемая сделка должна быть зарегистрирована государством в соответствующих книгах. По закону, регистрация необходима каждый раз, когда имеет место переход прав собственности на недвижимость или определенные виды движимой собственности (суда, наземные средства передвижения, патенты и некоторые другие). Кроме того, регистрируются все контракты, связанные с лизингом, ипотекой, займами; доверенности; дарственные; судебные решения и предписания.

Объектом обложения выступает денежная сумма, упомянутая в регистрируемом документе. Ставка налога по разным видам документов колеблется от 0,5% до 8,0%. Например, при продаже недвижимости уплачивается максимальная ставка 8%. В случае ее перепродажи (продажи в пределах пяти лет с момента приобретения) взимается 6%. Движимая собственность облагается по ставке 2%, а заемные документы и закладные - по ставке 1%.

Концессионный налог взимается в ряде случаев дополнительно к регистрационному налогу. Он касается деловых операций, где государство дает свое согласие, разрешение или лицензию. Специальные инструкции перечисляют более 120 документов, попадающих под обложение этим налогом. Размер налога установлен для каждого вида актов. [7]

Налоговая система Италии является элементом хозяйственного механизма, соответствующего экономической ситуации в стране. Все аспекты государственного регулирования в Италии указывают на то, что преобладающей формой мобилизации доходов государственного бюджета данного государства стали косвенные налоги.

В Японии потребительский налог взимается в размере 3% цены практически с каждого товара или услуги. Это косвенный налог, поскольку включается в цену товара и оплачивается потребителем. Потребительским налогом не облагаются операции по купле-продаже земли, услуги коммунальных служб, плата за поступление в школу и обучение, плата за профилактический осмотр у врача, плата за погребение и некоторые другие.

Есть также несколько особых видов косвенных налогов, например, цена алкогольных напитков включает в себя 44% налог.

Существует местный потребительский налог на проживание в гостиницах и пользование предприятиями общественного питания. Так, в случае, если плата за проживание одного человека в течение суток превышает 10 тыс. иен или если плата с человека за одно посещение ресторана превышает 5 тыс. иен, взимается налог в размере 3%.

За один день посещения горячих источников с человека берут налог в размере 150 иен, а за один день использования поля для игры в гольф - 800 иен. Эти налоги взимаются дополнительно к обычному 3% потребительскому налогу. Владелец автомобиля вынужден платить целую уйму налогов: 3% потребительский налог на покупку и налог на приобретение машины, налоги на бензин, налог на саму автомашину и на ее вес.

Таким образом, резюмируя выше исследованное, следует отметить, что акциз применяется в налогообложении всех стан. Как правило, в перечень подакцизных товаров ходят алкоголь, табак, нефть. Перечень подакцизных товаров зависит от экономических, социальных и национальных особенностей государства.

Список использованных источников:

1. Берстембаева Р.К. Финансовые системы зарубежных государств- Астана, «Самара-Принт», 2009-296с.
2. Елшибеков С.К. Налогообложение в условиях социализации рыночной экономики; зарубежный опыт//Вестник Финансовой академии.-2010.-№1.- С.31-37.
3. Нурумов А.А. Налоговая система США// Журнал «Информационный бюллетень Министерства финансов Республики Казахстан, №10,1996.-С23-27.
4. Нурумов А.А. Все о налогах в развитых странах// Журнал «Информационный бюллетень Министерства финансов Республики Казахстан, №11,1997.-С.32-36.
5. Бекболсынова А.С. Особенности международного налогового планирования// Вестник КазУЭФМТ, №1-2,2012. –С.87-94.
6. Е.Б. Шувалова. Налоговые системы зарубежных стран: Учебное пособие. М.:Издательско-торговая корпорация «Дашков и К»,2010-124 с.
7. Амеллер М. Парламенты. Сравнительные исследования структуры и деятельности представительных учреждений 55 стран мира. М. Юрист,1997-368 с.

УДК 338.246

ЖАҒАНДЫҚ ТРЕНДТЕР ЖӘНЕ ҚАЗАҚСТАННЫҢ ЭКОНОМИКАЛЫҚ ДАМУЫ «ҚАЗАҚСТАН – 2030» СТРАТЕГИЯСЫНА ҚОРЫТЫНДЫ

Көлбай Ақмарал Мырзалықызы

maral_13_97@mail.ru

Л.Н.Гумилев атындағы ЕҰҰ, Астана, Қазақстан

Экономика факультеті «Қаржы» мамандығының 2 курс студенті

Ғылыми жетекшісі – Жамиева А.Е.

1997 жылдың қазан айында Қазақстан Республикасы Президентінің "Барлық қазақстандықтардың өсіп-өркендеуі, қауіпсіздігі және әл-ауқатының артуы" атты халыққа Жолдауында Қазақстан Республикасының 2030 жылға дейінгі Даму стратегиясы ("Қазақстан – 2030" стратегиясы) белгіленді [1].

Қазақстанның даму стратегиясын 2030 жылға дейін анықтау келесі жағдайлармен түсіндіріледі:

Біріншіден, республикалық бюджетке түсетін кірістің үлкен бөлшегін мұнайдан түскен табыстар құрайды, ал ғылыми-техникалық болжау бойынша, 2030 жылға дейін мұнай