

УДК 339.142

ВЗАИМНАЯ ТОРГОВЛЯ ТОВАРАМИ ВНУТРИ СТРАН ЕАЭС: СОСТОЯНИЕ И ПЕРСПЕКТИВЫ

Богенбаева Беназир Саятовна

Bogenbaevab@mail.ru

Магистрант факультета международных отношений Кафедры регионоведения
ЕНУ имени Л.Н.Гумилева,

Нур-Султан, Казахстан

Научный руководитель - Р.М. Таштемханова

Интеграционные объединения всеми известная практика, давно доказавшая свою важность и продуктивность. Что же «экономическая интеграция» представляет собой?

Экономическая интеграция - это договоренность между странами, которая обычно включает сокращение или устранение торговых барьеров и координацию денежно-кредитной и налогово-бюджетной политики. Экономическая интеграция направлена на снижение затрат как для потребителей, так и для производителей, а также на увеличение торговли между странами, участвующими в соглашении.

Экономическую интеграцию иногда называют региональной интеграцией, поскольку это часто происходит между соседними странами.

Как мы видим, стимулирование взаимной торговли является основополагающим мотивом в вопросе создания подобных объединений.

В каждом регионе земного шара имеется свое экономическое объединение.

Так, мы знаем про всемирные союзы, как ЕС, АТЭС, НАФТА и т.д.

На евразийском пространстве организацией выполняющий подобный функционал является Евразийский экономический союз.

Идея создания Евразийского экономического союза принадлежит Первому Президенту Республики Казахстан - Елбасы Нурсултану Назарбаеву, которую он озвучил 29 марта 1994

года, читая лекцию в МГУ им. М.В. Ломоносова. Инициатива Первого Президента стала реальностью только через 20 лет, и это стало историческим событием для постсоветских республик, вошедших в экономический союз.

Договор о Евразийском экономическом союзе подписан 29 мая 2014 года в столице Казахстана. Этот документ заложил основу для развития евразийской интеграции, которая обеспечивает долгосрочные стабильные условия для развития экономик стран-членов Союза, а также создает возможности для реализации четырех свобод: свободы передвижения товаров, капитал, услуги и труд. 4 декабря 2014 года парламент Армении ратифицировал соглашение о присоединении страны к ЕАЭС. 23 декабря 2014 года на заседании Высшего Евразийского экономического совета было подписано соглашение о присоединении Кыргызстана к ЕАЭС. 1 января 2015 года вступил в силу договор о создании Евразийского экономического союза. 2 января 2015 года Армения официально вступила в ЕАЭС. В августе 2015 года завершился процесс вступления Кыргызстана в Евразийский экономический союз [1].

ЕАЭС уже как 5 лет является инструментом стимулирования взаимной и свободной торговли между странами.

Стоит отметить, что начало функционирования союза пришлось на непростое время: падение цен на нефть, конфронтация между Россией и Западом, последующее введение санкций и девальвация рубля и тенге. Конечно же, в таких непростых экономических условиях, объемы торговли между странами заметно снижались: в 2015 году экспорт товаров между государствами существенно снизился (на 25,4%) и составил 45 615,6 млн. долларов, по сравнению с 2014 годом. В 2016 г. отрицательная тенденция сохранилась, но темпы снижения уменьшилось. Взаимный экспорт снизился на 5,8%. и составила 42 958,7 млн. долларов США. При этом средние цены снизились на 7,1%, а продажи выросли на 0,4%, что отражало постепенную адаптацию к преобладающим на тот момент условиям [2].

После ряда негативных тенденций в 2014-2015 годах, в 2017 году экономическая ситуация начала восстанавливаться. Взаимный экспорт товаров в 2017 году увеличился на 27,3% (до 54 697,9 млн. долларов США) за счет роста средних цен (на 12,7%) и продаж (на 13%).

В 2017 г. спад взаимной торговли сменился ростом за счет: ценовые факторы и факторы валового спроса, в том числе рост мировых цен на нефть и другое сырье, что во многом определяет динамику цен товаров на рынках Союза и характер развития взаимной торговли между ними; стабилизация макроэкономической ситуации в странах-участниках; повышение устойчивости национальных валют (в том числе постепенное увеличение доли национальных валют во взаимных торговых расчетах); постепенное изменение товарной структуры взаимной торговли и увеличения доли несырьевого экспорта, что было признано одним из основных направлений макроэкономической политики стран ЕАЭС на 2017–2018 годы; сокращение торговли товарами с третьими странами и увеличение интенсивности во взаимной торговле [3].

Положительная динамика сохранилась и в 2018 году, однако в 2018 г. положительная тенденция была слабее, чем в 2017 г. Взаимный экспорт увеличился на 9,2% и составил до 59 721,1 млн. долларов США на фоне увеличения средних цен на 2,5% и продаж на 6,5% [4].

Самый важный показатель, который позволяет нам оценить эффективность интеграционных процессов в Союзе – доля взаимной торговли, которая в 2019 году составила 98,4% к уровню 2018 года [5].

В 2020 году мы можем наблюдать спад уровня взаимной торговли, который снизился на 16,3% по отношению к показателю 2019 года [6]. Но тут мы не можем учитывать особенности 2020 года: пандемия вируса Covid-19, соответствующие карантинные меры, закрытие границ и спад самих национальных экономик.

Если говорить о доли экспорта внутри взаимной торговли между странами ЕАЭС, то самая большая доля экспорта приходится на Российскую Федерацию. Доля экспорта из РФ составила почти 2/3 взаимного экспорта ЕАЭС. Он увеличился на 4,4% и в 2018 году составила 64,8%. Белорусский экспорт снизился с 26,4% до 23,3%. Доля Казахстана снизилась на 1,8% и

составила 9,9%. Доля Армении, несмотря на рост продаж, осталась незначительной (1,1%), также как и доля Кыргызстана (0,9%).

Российский рынок был основным для страны ЕАЭС во внутренних торговых потоках. В частности, на российский рынок приходилось 96,8% экспорта Армении, 93,2% белорусского экспорта, 87,6% экспорта Казахстана, 55,3% экспорта Кыргызстана в 2018 г. Эти данные подтверждают ведущее положение Российской Федерации в ЕАЭС. Следовательно, существует существенная зависимость макроэкономических показателей государств-членов ЕАЭС от российской экономики [4].

Таким образом, основные тенденции в товарной торговле в рамках ЕАЭС следующие:

- взаимный экспорт имел положительную динамику и увеличился в 2018 году на 9,2% по сравнению с 2017 годом;

- Россия доминировала во взаимном экспорте внутри стран-членов ЕАЭС (доля торговли России составила 64,8%);

- по структуре взаимной торговли страны-участницы ЕАЭС (кроме Российской Федерации) были импортерами (наибольшая доля - 75,8% приходится на Кыргызстан);

- российский рынок является основным для экспорта стран ЕАЭС.

Деятельность ЕАЭС регулируется обширной нормативно-правовой базой, как и любая сфера, торговая политика имеет свое правовое основание.

Подписание государствами-участниками Договора о Таможенном кодексе ЕАЭС в Москве 11 апреля 2017 г. создал прочную правовую основу единого таможенного регулирования в ЕАЭС, что открывает новые возможности для развития единого союзного товарного рынка [7].

Следующим шагом в развитии региональной экономической интеграции является устранение мер нетарифного регулирования, которые представляют собой совокупность ограничений на перемещение только определенных видов товаров. Следует отметить, что механизмы мер нетарифного регулирования в странах Союза требует доработки и адаптации к нормам и стандартам, принятыми ВТО, а также к процессам региональной интеграции в условиях текущего кризисного состояния мировой экономики.

Российская Федерация и другие страны-члены ЕАЭС используют меры нетарифного регулирования с помощью внушительного числа национальных законов, международных соглашений и иных нормативных правовых актов, изданных, утвержденных и обнародованных правительствами в период 2001-2015 годов. Лица, принимавшие законы, имели разный уровень международной квалификации в области правовой грамотности и экономической компетентности. Из-за этого терминология, используемая в этих документах, оказалась неоднородной и практически не соответствующей лексике ВТО [8]

На сегодняшний день в Союзе активно реализуется комплекс мер нетарифного регулирования, в том числе санитарный и фитосанитарный. Меры, нетарифные барьеры в торговле, непосредственно связанные с вступлением Российской Федерации в ВТО, а также количественные ограничения, компенсационные меры, специальные защитные меры, тарифные квоты и экспортные субсидии. Снятие барьеров и ограничений во внешнеэкономической деятельности, связанных с различными условиями и вступлением Армении, Кыргызстана, Казахстана в ВТО, имеет большое значение на современном этапе экономической интеграции.

На момент 1 января 2019 года в союзе насчитывалось 71 препятствие, в том числе 19 барьеров, 143 - исключения, 38 ограничений. Существующие препятствия распределяются между государствами-членами: Армения -46, Беларусь - 47, Казахстан - 51, Кыргызстан - 46, Россия - 55 [9].

Чтобы преодолеть существующие препятствия, необходимо усовершенствовать механизм работы с препятствиями, в том числе следующий комплекс мер: проработка вопроса о привлечении государства-члена к ответственности при восстановлении барьера; утверждение дорожных карт, в которых будут отражены готовность государств-членов свести к минимуму существующие изъятия и ограничения, определить мероприятия и временные

рамки достижения поставленных целей; формирование программ развития межгосударственных стандартов технических регламентов Союза, с определением механизма общей координации планирования и финансирования разработки межгосударственных стандартов.

В этом контексте очень важно оценить, насколько существующие препятствия и барьеры ограничивают участников внешнеэкономической деятельности в доступе на рынки других стран.

Опрос системообразующих промышленных предприятий ЕАЭС показал высокую доступность общего рынка, а также отсутствие заградительных барьеров, хотя и существуют препятствия на наднациональном уровне. Более 70% предприятий считают полностью доступными или доступными с незначительными ограничениями рынки Армении и Кыргызстана, более 80% предприятий оценили доступность Беларуси и Казахстана, более 90% российский рынок [3]. В то же время значительные нетарифные барьеры, заключающиеся в техническом регламенте, финансовом регулировании и ограничениях конкуренции, связанных с квазибарьерами на общем рынке ЕАЭС, не являются непреодолимым препятствием для внешнеэкономической деятельности.

Рост взаимной торговли сдерживается дефицитом финансовых ресурсов в странах и слабой ресурсной базой для финансирования совместных проектов сотрудничества. В результате совместные проекты сотрудничества реализуются в основном отдельными, прежде всего российскими, компаниями (ПАО "Газпром", "Лукойл", "Уралкалий", Русал, Сбербанк и др.), без достаточной адресной финансовой поддержки со стороны Евразийского банка развития и крупных частных инвесторов.

Важным ресурсом активизации взаимной торговли является использование доступных инструментов поддержки экспорта в национальных валютах через инвестиции, кредитование, страхование экспортных кредитов с целью снижения коммерческих и политических рисков, возникающих при экспорте. Правительства стран ЕАЭС создают национальные институты стимулирования экспорта через его кредитование и страхование (Агентство по страхованию экспорта Армении, Белэксимгарант, Казахэкспорт, Российский экспортный центр и др.) [10].

Их цель - предоставить национальным экспортерам доступ к экспорту, где кредитование и страхование выступают, как важные средства увеличения их конкурентоспособности наряду с ценой, качеством и услугами. Таким образом стимулируются национальные экспортные возможности, дополняется и поощряется деятельность коммерческих институтов, занимающихся экспортными инвестициями, кредитованием и страхованием.

Однако проблему финансовой поддержки национального экспорта и страхования рисков во внешней торговле стран трудно решить только на национальном уровне. В связи с этим целесообразно развивать сотрудничество между экспортерами стран с многосторонними институтами, поддерживающими экспортеров и импортеров.

Анализ показывает, что интеграционные эффекты в ЕАЭС не впечатляют даже с учетом временных факторов. Значительную часть взаимной торговли стран Союза составляют недифференцированные товары, мировые цены на которые выражены в долларах США.

Взаимная торговля оценивается как слаборазвитая и плохо сбалансированная. Динамика взаимной торговли в рамках ЕАЭС показывает, что абсолютные показатели товарооборота не достигли показателей 2014 года, которые были основой ЕАЭС и лучшими за анализируемый период.

Не удовлетворяемый уровень взаимной торговли обуславливается следующими факторами: состояние мировой экономики (замедление темпов роста мировой экономики и напряженность в международной торговле); недостатки развития реальных секторов экономики стран Союза: низкая конкурентоспособность отраслей, слабая конструктивная совместимость и взаимодополняемость национальных экономик, недостаточный уровень развития производственной кооперации.

Однако, в настоящее время есть значительный потенциал для увеличения взаимной торговли товарами стран ЕАЭС, а также диверсификации ее структуры, в первую очередь за счет развития их производственной кооперации и наращивание инвестиционного потенциала.

Список использованных источников

1. Иванова Е.М. Евразийская интеграция: путь от СНГ к ЕАЭС // Российский внешнеэкономический вестник.- 2015 г.-№ 6.- С. 116-118
2. Буторина О. Особенности евразийской модели экономической интеграции. Мир перемен. // Режим доступа: <http://mirperemen.net/2016/04/osobennosti-evrazijskoj-modeli-ekonomicheskoy-integracii/> (Дата обращения: 15.11.2020)
3. Евразийская экономическая интеграция: Цифры и факты 2017 год. Библиотека Евразийской экономической комиссии // Режим доступа: <https://clck.ru/Sayvy> (Дата обращения: 20.11.2020)
4. Доклад о состоянии взаимной торговли между государствами – членами ЕАЭС в 2018 году. Евразийская экономическая комиссия // Режим доступа:http://www.eurasiancommission.org/ru/act/integr_i_makroec/dep_stat/tradestat/analytics/Documents/report/Report_2018.pdf#pagemode=bookmarks (Дата обращения: 20.11.2020)
5. Доклад о состоянии взаимной торговли между государствами – членами ЕАЭС в 2019 году. Евразийская экономическая комиссия // Режим доступа:http://www.eurasiancommission.org/ru/act/integr_i_makroec/dep_stat/tradestat/analytics/Documents/report/Report_2019.pdf#pagemode=bookmarks (Дата обращения: 25.11.2020)
6. Статистика внешней и взаимной торговли товарами. Евразийская экономическая комиссия // Режим доступа: http://www.eurasiancommission.org/ru/act/integr_i_makroec/dep_stat/tradestat/analytics/Document/s/2020/Analytics_I_202004.pdf (Дата обращения: 25.11.2020)
7. Таможенный кодекс ЕАЭС. Евразийская экономическая комиссия // Режимдоступа:http://www.eurasiancommission.org/ru/act/tam_sotr/dep_tamoj_zak/Pages/tk_eaes.aspx (Дата обращения: 01.12.2020)
8. Khmelnitsky V.N., “The practice of applying non-tariff measures in the modern global economy and their features,” Journal of Economy and Business. No. 4. pp. 264-267. 2018
9. ЕАЭС: новые барьеры возникают быстрее, чем устраняются старые // Режим доступа: <https://clck.ru/Sb2vZ> (Дата обращения: 05.12.2020)
10. Страны ЕАЭС будут совместно развивать экспорт. Евразийская экономическая комиссия // Режим доступа: <http://www.eurasiancommission.org/ru/nae/news/Pages/2020-10-09-6.aspx> (Дата обращения: 05.12.2020)